

**Rozporządzenie
Ministra Rozwoju Regionalnego¹⁾
z dnia 26 października 2011 r.**

w sprawie udzielania pomocy ze środków instrumentów inżynierii finansowej w ramach regionalnych programów operacyjnych

Na podstawie art. 21 ust. 3 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. z 2009 r. Nr 84, poz. 712 i Nr 157, poz. 1241) zarządza się, co następuje:

Rozdział 1

Przepisy ogólne

§ 1. Rozporządzenie określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania pomocy na tworzenie korzystnych warunków do rozwoju przedsiębiorczości ze środków instrumentów inżynierii finansowej w ramach regionalnych programów operacyjnych, zwanej dalej „pomocą”.

§ 2. Pomoc może być udzielana na inwestycje, o których mowa w art. 43 ust. 1, w zakresie o którym mowa w lit. a, rozporządzenia Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającego szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006, str. 1, z późn. zm.), zwanego dalej „rozporządzeniem nr 1828/2006”, realizowane przez mikroprzedsiębiorców, małych lub średnich przedsiębiorców, zwane dalej „inwestycjami”.

§ 3. 1. W zakresie pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, przepisów rozporządzenia nie stosuje się do kategorii pomocy, o których mowa w art. 1 ust. 1 lit. a–g rozporządzenia Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. UE L 379 z 28.12.2006, str. 5, z późn. zm.), zwanego dalej „rozporządzeniem nr 1998/2006”.

2. W zakresie pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2–5, przepisów rozporządzenia nie stosuje się do kategorii pomocy, o których mowa w art. 1 ust. 2 i 3 rozporządzenia Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych) (Dz. Urz. UE L 214 z 09.08.2008, str. 3), zwanego dalej „rozporządzeniem nr 800/2008”.

§ 4. Przepisów rozporządzenia nie stosuje się do:

1) pożyczki udzielanej przedsiębiorcy niespełniającemu warunków określonych dla przedsiębiorstwa zagrożonego, o których mowa w pkt 9–11 komunikatu Komisji Wytyczne wspólnotowe dotyczące pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw (Dz. Urz. UE C 244 z 01.10.2004, str. 2, z późn. zm.), oprocentowanej według stopy referencyjnej ustalonej zgodnie z komunikatem Komisji w sprawie zmiany metody ustalania stóp referencyjnych i dyskontowych (Dz. Urz. UE C 14 z 19.01.2008, str. 6) lub stopy wyższej;

2) poręczenia spłaty kredytu lub innego zobowiązania finansowego udzielanego przedsiębiorcy niespełniającemu warunków określonych dla przedsiębiorstwa zagrożonego, o których mowa w pkt 9–11 komunikatu Komisji Wytyczne wspólnotowe dotyczące pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw, działającemu nie krócej niż trzy lata, jeżeli:

- a) przy udzielaniu poręczenia stosuje się stawkę bezpieczną, o której mowa w pkt 3.3 obwieszczenia Komisji w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa w formie gwarancji (Dz. Urz. UE C 155 z 20.06.2008, str. 10) lub stawkę wyższą,
- b) poręczenie jest terminowe i udzielane do kwoty z góry oznaczonej,
- c) poręczenie nie obejmuje więcej niż 80% niespłaconego kredytu lub innego zobowiązania finansowego.

¹⁾ Minister Rozwoju Regionalnego kieruje działem administracji rządowej – rozwój regionalny, na podstawie § 1 ust. 2 rozporządzenia Prezesa Rady Ministrów z dnia 16 listopada 2007 r. w sprawie szczegółowego zakresu działania Ministra Rozwoju Regionalnego (Dz. U. Nr 216, poz. 1600).

§ 5. Ilekroć w rozporządzeniu jest mowa o:

1) dużym projekcie inwestycyjnym – należy przez to rozumieć duży projekt inwestycyjny w rozumieniu art. 2 pkt 12 rozporządzenia nr 800/2008;

2) instrumentach inżynierii finansowej – należy przez to rozumieć wyodrębnione księgowo fundusze, które są utworzone w celu stwarzania korzystnych warunków do rozwoju przedsiębiorczości przez udzielanie ze swoich środków pożyczek lub poręczeń, i których wypracowane zyski przeznaczone są na cele związane z utworzeniem tych funduszy, otrzymujące środki zgodnie z warunkami określonymi w art. 44 rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r. ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylającego rozporządzenie (WE) nr 1260/1999 (Dz. Urz. UE L 210 z 31.07.2006, str. 25, z późn. zm.) oraz w art. 43-45 rozporządzenia nr 1828/2006, zarządzane w szczególności przez:

a) banki krajowe, banki zagraniczne, instytucje kredytowe lub instytucje finansowe – w rozumieniu ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. – Prawo bankowe (Dz. U. z 2002 r. Nr 72, poz. 665, z późn. zm.²⁾),

b) banki spółdzielcze – w rozumieniu ustawy z dnia 7 grudnia 2000 r. o funkcjonowaniu banków spółdzielczych, ich zrzeszaniu się i bankach zrzeszających (Dz. U. Nr 119, poz. 1252, z późn. zm.³⁾),

c) podmioty, które nie działają w celu osiągnięcia zysku lub przeznaczają zyski na cele statutowe służące tworzeniu korzystnych warunków do rozwoju przedsiębiorczości przez udzielanie pożyczek lub poręczeń,

d) konsorcja podmiotów, o których mowa w lit. a–c;

3) kosztach płacy – należy przez to rozumieć koszty płacy w rozumieniu art. 2 pkt 15 rozporządzenia nr 800/2008;

4) mikroprzedsiębiorcy, małym lub średnim przedsiębiorcy – należy przez to rozumieć odpowiednio mikroprzedsiębiorstwo, małe lub średnie przedsiębiorstwo spełniające warunki określone w załączniku I do rozporządzenia nr 800/2008;

5) przedsiębiorcy – należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo w rozumieniu art. 1 załącznika I do rozporządzenia nr 800/2008.

§ 6. 1. Pomoc może być udzielana jako:

1) pomoc *de minimis*;

2) regionalna pomoc inwestycyjna, pomoc na prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji oraz pomoc na usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji;

3) pomoc dla nowo utworzonych mikroprzedsiębiorców i małych przedsiębiorców;

4) pomoc na usługi doradcze;

5) pomoc na udział w targach.

2. Do pomocy, o której mowa w ust. 1 pkt 1, mają zastosowanie przepisy rozporządzenia nr 1998/2006.

²⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2002 r. Nr 126, poz. 1070, Nr 141, poz. 1178, Nr 144, poz. 1208, Nr 153, poz. 1271, Nr 169, poz. 1385 i 1387 i Nr 241, poz. 2074, z 2003 r. Nr 50, poz. 424, Nr 60, poz. 535, Nr 65, poz. 594, Nr 228, poz. 2260 i Nr 229, poz. 2276, z 2004 r. Nr 64, poz. 594, Nr 68, poz. 623, Nr 91, poz. 870, Nr 96, poz. 959, Nr 121, poz. 1264, Nr 146, poz. 1546 i Nr 173, poz. 1808, z 2005 r. Nr 83, poz. 719, Nr 85, poz. 727, Nr 167, poz. 1398 i Nr 183, poz. 1538, z 2006 r. Nr 104, poz. 708, Nr 157, poz. 1119, Nr 190, poz. 1401 i Nr 245, poz. 1775, z 2007 r. Nr 42, poz. 272 i Nr 112, poz. 769, z 2008 r. Nr 171, poz. 1056, Nr 192, poz. 1179, Nr 209, poz. 1315 i Nr 231, poz. 1546, z 2009 r. Nr 18, poz. 97, Nr 42, poz. 341, Nr 65, poz. 545, Nr 71, poz. 609, Nr 127, poz. 1045, Nr 131, poz. 1075, Nr 144, poz. 1176, Nr 165, poz. 1316, Nr 166, poz. 1317, Nr 168, poz. 1323 i Nr 201, poz. 1540, z 2010 r. Nr 40, poz. 226, Nr 81, poz. 530, Nr 126, poz. 853, Nr 182, poz. 1228 i Nr 257, poz. 1724 oraz z 2011 r. Nr 72, poz. 388, Nr 126, poz. 715, Nr 131, poz. 763, Nr 134, poz. 779 i 781 i Nr 165, poz. 984.

³⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2001 r. Nr 111, poz. 1195, z 2002 r. Nr 141, poz. 1178 i Nr 216, poz. 1824, z 2003 r. Nr 137, poz. 1303 i Nr 228, poz. 2260, z 2004 r. Nr 91, poz. 870, z 2006 r. Nr 157, poz. 1119, z 2007 r. Nr 52, poz. 344, z 2008 r. Nr 209, poz. 1315 oraz z 2009 r. Nr 127, poz. 1050.

3. Do pomocy, o której mowa w ust. 1 pkt 2–5, mają zastosowanie przepisy rozporządzenia nr 800/2008.

§ 7. Pomoc ze środków regionalnego programu operacyjnego może być udzielana mikroprzedsiębiorcom, małym lub średnim przedsiębiorcom w formie pożyczki albo poręczenia na inwestycje realizowane na obszarze województwa objętego tym programem.

§ 8. 1. Wartość pomocy udzielanej w formie:

1) pożyczki – stanowi różnicę między zdyskontowaną rynkową wartością odsetek, która byłaby naliczona dla udzielanej pożyczki, a zdyskontowaną wartością odsetek wynikającą z oprocentowania zastosowanego przez podmiot zarządzający instrumentem inżynierii finansowej;

2) poręczenia – stanowi różnicę między zdyskontowaną wartością rynkowej opłaty prowizyjnej, która byłaby pobrana od udzielanego poręczenia, a zdyskontowaną wartością opłaty prowizyjnej pobranej przez podmiot zarządzający instrumentem inżynierii finansowej.

2. Rynkowa wartość odsetek, o której mowa w ust. 1 pkt 1, jest wyliczana na podstawie stóp referencyjnych ustalonych zgodnie z komunikatem Komisji w sprawie zmiany metody ustalania stóp referencyjnych i dyskontowych.

3. Przez rynkową opłatę prowizyjną, o której mowa w ust. 1 pkt 2, rozumie się stawkę bezpieczną, o której mowa w pkt 3.3 obwieszczenia Komisji w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa w formie gwarancji.

4. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, w formie poręczenia, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, jest udzielana z zastosowaniem warunków określonych w art. 2 ust. 4 lit. d rozporządzenia nr 1998/2006.

5. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2–5, w formie poręczenia, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, nie może obejmować więcej niż 80% kredytu lub innego zobowiązania finansowego.

§ 9. 1. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, nie może być udzielana przedsiębiorcom, jeżeli są spełnione warunki określone dla przedsiębiorstwa zagrożonego, o których mowa w pkt 9–11 komunikatu Komisji Wytyczne wspólnotowe dotyczące pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw.

2. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2–5, nie może być:

1) udzielana przedsiębiorcom, jeżeli są spełnione warunki określone dla zagrożonego przedsiębiorstwa, o których mowa w art. 1 ust. 7 rozporządzenia nr 800/2008;

2) udzielana ani wypłacana przedsiębiorcom, na których ciąży obowiązek zwrotu pomocy, wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej pomoc za niezgodną z prawem oraz z rynkiem wewnętrznym.

Rozdział 2

Szczegółowe przeznaczenie i warunki udzielania pomocy

§ 10. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, może być udzielana na pokrycie do 100% wydatków kwalifikowalnych, spełniających kryteria kwalifikowalności wydatków, o których mowa w art. 5 pkt 6 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju.

§ 11. 1. Maksymalna wartość brutto pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, łącznie z wartością innej pomocy *de minimis* otrzymanej przez przedsiębiorcę w okresie bieżącego roku podatkowego i dwóch poprzednich lat podatkowych nie może przekroczyć kwoty stanowiącej równowartość 200 tys. euro.

2. Maksymalna wartość brutto pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, łącznie z wartością innej pomocy *de minimis* otrzymanej przez przedsiębiorcę prowadzącego działalność gospodarczą w sektorze transportu drogowego w okresie bieżącego roku podatkowego i dwóch poprzednich lat podatkowych nie może przekroczyć kwoty stanowiącej równowartość 100 tys. euro.

§ 12. 1. W przypadku inwestycji, na którą jest udzielana wyłącznie pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, prace związane z realizacją inwestycji mogą rozpocząć się przed złożeniem przez przedsiębiorcę wniosku o udzielenie pomocy, zwanego dalej „wnioskiem”, jednak nie mogą być rozpoczęte wcześniej niż w dniu 1 stycznia 2007 r.

2. W przypadku inwestycji, na którą jest udzielana pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, łącznie z co najmniej jedną kategorią pomocy, o których mowa w § 6 ust. 1 pkt 2–5, prace, na które udzielana jest pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, mogą rozpocząć się po złożeniu przez przedsiębiorcę wniosku.

§ 13. 1. Regionalna pomoc inwestycyjna może być udzielana przedsiębiorcom na nowe inwestycje.

2. Wartość regionalnej pomocy inwestycyjnej jest obliczana w odniesieniu do wydatków kwalifikowalnych inwestycyjnych na realizację nowej inwestycji albo wydatków kwalifikowalnych na tworzenie nowych miejsc pracy związanych z realizacją nowej inwestycji.

§ 14. 1. Nowa inwestycja obejmuje:

- 1) inwestycję w środki trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z:
 - a) utworzeniem nowego przedsiębiorstwa,
 - b) rozbudową istniejącego przedsiębiorstwa,
 - c) dywersyfikacją działalności przedsiębiorstwa przez wprowadzenie nowych, dodatkowych produktów lub
 - d) zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego w istniejącym przedsiębiorstwie;
- 2) nabycie środków trwałych bezpośrednio związanych z przedsiębiorstwem, które zostało zamknięte lub zostałyby zamknięte, gdyby zakup nie nastąpił, przy czym środki są nabywane przez inwestora niezależnego od zbywcy.

2. Nową inwestycją nie jest:

- 1) inwestycja prowadząca wyłącznie do odtworzenia zdolności produkcyjnych;
- 2) samo nabycie udziałów lub akcji przedsiębiorstwa.

3. Warunku, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, dotyczącego inwestora niezależnego od zbywcy, nie stosuje się w przypadku przekazania mikroprzedsiębiorstwa albo małego przedsiębiorstwa rodzinie pierwotnego właściciela albo pierwotnych właścicieli lub byłym pracownikom.

§ 15. 1. Do wydatków kwalifikowalnych inwestycyjnych na realizację nowej inwestycji zalicza się niezbędne do jej realizacji wydatki ponoszone na:

- 1) nabycie prawa własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości;
- 2) nabycie, wytworzenie oraz instalację i uruchomienie środków trwałych, w tym:
 - a) budowli i budynków, pod warunkiem że ich nabycie pozostaje w bezpośrednim związku z celami inwestycji objętej pomocą,
 - b) maszyn i urządzeń,
 - c) narzędzi, przyrządów i aparatury,
 - d) wyposażenia technicznego do prac biurowych,
 - e) infrastruktury technicznej związanej z nową inwestycją, w szczególności dróg wewnętrznych, przewodów lub urządzeń wodociągowych, kanalizacyjnych, ciepłowniczych, elektrycznych, gazowych lub telekomunikacyjnych;
- 3) nadzór inwestorski, w tym inwestora zastępczego, oraz nadzór autorski, pod warunkiem że stanowią integralną część wydatków ponoszonych na nabycie prawa własności lub użytkowania wieczystego nieruchomości, lub środków trwałych, w ramach inwestycji objętej pomocą;
- 4) prace przygotowawcze na terenie budowy:
 - a) wytyczenie geodezyjne obiektów w terenie,
 - b) wykonanie niwelacji terenu,
 - c) zagospodarowanie terenu budowy wraz z budową tymczasowych obiektów,
 - d) wykonanie przyłączy do sieci infrastruktury technicznej na potrzeby budowy;
- 5) prace polegające na demontażu, rozbiórce lub remoncie, pod warunkiem że pozostają w bezpośrednim związku z celami inwestycji objętej pomocą;
- 6) prace konserwatorskie lub restauratorskie;
- 7) nabycie wartości niematerialnych i prawnych związanych z transferem technologii przez nabycie patentów, licencji, know-how lub nieopatentowanej wiedzy technicznej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie w ramach przedsiębiorstwa objętego pomocą,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
 - c) będą nabyte od osób trzecich na warunkach rynkowych, przy czym kupujący nie może sprawować nad sprzedawcą, a sprzedawca nad kupującym kontroli, o której mowa w art. 3 rozporządzenia Rady (WE) nr 139/2004 z dnia 20 stycznia 2004 r. w sprawie kontroli koncentracji przedsiębiorstw

(rozporządzenie WE w sprawie kontroli łączenia przedsiębiorstw) (Dz. Urz. UE L 24 z 29.01.2004, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 8, t. 3, str. 40),
d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy co najmniej przez okres 3 lat.

2. Nabycie środków trwałych, o których mowa w ust. 1 pkt 2, może nastąpić również w drodze umowy leasingu.

3. W przypadku gdy przedmiotem umowy, o której mowa w ust. 2, jest leasing ruchomych środków trwałych, powinna ona zawierać zobowiązanie do przeniesienia własności tych środków na przedsiębiorcę po zakończeniu trwania umowy.

4. W przypadku gdy przedmiotem umowy, o której mowa w ust. 2, jest leasing nieruchomości, powinien on trwać co najmniej przez okres 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji nowej inwestycji.

5. W sektorze transportu do wydatków kwalifikowalnych inwestycyjnych nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu i urządzeń transportowych.

6. Cenę nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych oraz nabycia wartości niematerialnych i prawnych ustala się zgodnie z przepisami o rachunkowości.

§ 16. Do wydatków kwalifikowalnych na tworzenie nowych miejsc pracy związanych z realizacją nowej inwestycji zalicza się dwuletnie koszty płacy nowo zatrudnionych pracowników, jeżeli są spełnione warunki określone w art. 12 ust. 3 rozporządzenia nr 800/2008.

§ 17. 1. Maksymalna intensywność regionalnej pomocy inwestycyjnej na pokrycie wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w § 15 ust. 1 albo § 16, jest liczona jako stosunek ekwiwalentu dotacji brutto do tych wydatków i wynosi:

- 1) 50% – na obszarach należących do województw: lubelskiego, podkarpackiego, warmińsko-mazurskiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, opolskiego, małopolskiego, lubuskiego, łódzkiego, kujawsko-pomorskiego;
- 2) 40% – na obszarach należących do województw: śląskiego, pomorskiego, zachodniopomorskiego, dolnośląskiego, wielkopolskiego;
- 3) 30% – na obszarze należącym do województwa mazowieckiego.

2. Z wyłączeniem regionalnej pomocy inwestycyjnej udzielanej w sektorze transportu oraz regionalnej pomocy inwestycyjnej udzielanej na realizację dużego projektu inwestycyjnego, maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w ust. 1, może ulec zwiększeniu o:

- 1) 10 punktów procentowych – w przypadku średniego przedsiębiorcy;
- 2) 20 punktów procentowych – w przypadku mikroprzedsiębiorcy lub małego przedsiębiorcy.

3. Maksymalną wartość regionalnej pomocy inwestycyjnej udzielanej na realizację dużego projektu inwestycyjnego ustala się zgodnie ze wzorem określonym w § 4 ust. 1 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej (Dz. U. Nr 190, poz. 1402).

4. W przypadku obliczania wartości regionalnej pomocy inwestycyjnej w odniesieniu do wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w § 15 ust. 1, wkład własny przedsiębiorcy powinien wynosić co najmniej 25% tych wydatków i pochodzić ze środków własnych lub z zewnętrznych źródeł finansowania, w formie pozbawionej wsparcia ze środków publicznych.

§ 18. 1. Regionalna pomoc inwestycyjna obliczana na podstawie wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w § 15 ust. 1, może być udzielana wraz z regionalną pomocą inwestycyjną obliczaną na podstawie wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w § 16, pod warunkiem że łączna wartość pomocy nie przekracza maksymalnej intensywności pomocy, o której mowa w § 17 ust. 1 i 2, albo maksymalnej wartości pomocy ustalonej zgodnie ze wzorem określonym w § 4 ust. 1 rozporządzenia, o którym mowa w § 17 ust. 3.

2. Ustalając, czy łączna wartość pomocy nie przekracza maksymalnej intensywności pomocy, o której mowa w § 17 ust. 1 i 2, albo maksymalnej wartości pomocy ustalonej zgodnie ze wzorem określonym w § 4 ust. 1 rozporządzenia, o którym mowa w § 17 ust. 3, bierze się pod uwagę maksymalną intensywność pomocy, albo maksymalną wartość pomocy, w odniesieniu do wyższej kwoty wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w § 15 ust. 1 albo § 16.

3. Warunkiem udzielenia regionalnej pomocy inwestycyjnej jest zobowiązanie się przedsiębiorcy do utrzymania nowej inwestycji w województwie, w którym udzielono pomocy, przez okres co najmniej 3 lat od zakończenia jej realizacji.

§ 19. W przypadku pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2, pomoc na prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji oraz pomoc na usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji, może być udzielana wyłącznie z regionalną pomocą inwestycyjną.

§ 20. Do wydatków kwalifikowalnych na prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji zalicza się wydatki niezbędne do jej przygotowania, ponoszone w szczególności na:

- 1) przygotowanie dokumentacji technicznej;
- 2) przygotowanie ekspertyz, badań, analiz technicznych, finansowych, ekonomicznych oraz specjalistycznych, w tym biznesplanu, studium wykonalności inwestycji i raportu oddziaływania na środowisko.

§ 21. Do wydatków kwalifikowalnych na usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji zalicza się niezbędne wydatki ponoszone na zakup tych usług.

§ 22. Maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w § 20 i 21, wynosi 50% wydatków kwalifikowalnych.

§ 23. Prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji oraz usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji kwalifikują się do objęcia pomocą, jeżeli są świadczone przez doradców zewnętrznych i spełniają kryteria określone w art. 26 ust. 3 zdanie drugie rozporządzenia nr 800/2008.

§ 24. 1. Regionalna pomoc inwestycyjna na duże projekty inwestycyjne, udzielana zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu, stanowi pomoc indywidualną podlegającą notyfikacji Komisji Europejskiej i może być udzielona po zatwierdzeniu jej przez Komisję Europejską, w przypadku gdy łączna wartość tej pomocy przekracza równowartość:

- 1) 22,5 mln euro – dla inwestycji realizowanych na obszarze należącym do województwa mazowieckiego;
- 2) 30 mln euro – dla inwestycji realizowanych na obszarach należących do województw: pomorskiego, zachodniopomorskiego, dolnośląskiego, wielkopolskiego, śląskiego;
- 3) 37,5 mln euro – dla inwestycji realizowanych na obszarach należących do województw: lubelskiego, podkarpackiego, warmińsko-mazurskiego, podlaskiego, świętokrzyskiego, opolskiego, małopolskiego, lubuskiego, łódzkiego, kujawsko-pomorskiego.

2. Pomoc na prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji oraz pomoc na usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji podlega indywidualnej notyfikacji Komisji Europejskiej w przypadku określonym w art. 6 ust. 1 lit. c rozporządzenia nr 800/2008.

§ 25. 1. Rozpoczęcie prac inwestycyjnych związanych z realizacją nowej inwestycji może nastąpić po złożeniu przez przedsiębiorcę wniosku.

2. Rozpoczęcie prac inwestycyjnych związanych z realizacją nowej inwestycji następuje z chwilą rozpoczęcia robót budowlanych w rozumieniu art. 3 pkt 7 ustawy z dnia 7 lipca 1994 r. – Prawo budowlane (Dz. U. z 2010 r. Nr 243, poz. 1623, z późn. zm.⁴⁾), lub złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego nabycia ruchomych środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, w tym w szczególności zawarcia umowy sprzedaży, leasingu, najmu, dzierżawy.

3. W przypadku gdy wniosek dotyczy jednego z etapów inwestycji o charakterze wieloetapowym, będącego nową inwestycją, rozpoczęcie prac inwestycyjnych związanych z realizacją nowej inwestycji następuje z chwilą rozpoczęcia robót budowlanych lub złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego nabycia ruchomych środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, w zakresie dotyczącym tego etapu.

4. Rozpoczęcie prac przygotowawczych lub świadczenia usług doradczych związanych z przygotowaniem nowej inwestycji może nastąpić przed złożeniem przez przedsiębiorcę wniosku.

⁴⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2011 r. Nr 32, poz. 159, Nr 45, poz. 235, Nr 94, poz. 551, Nr 135, poz. 789, Nr 142, poz. 829 i Nr 185, poz. 1092.

5. W przypadku rozpoczęcia prac przygotowawczych lub świadczenia usług doradczych związanych z przygotowaniem nowej inwestycji przed dniem 2 lipca 2009 r. pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2, nie może być udzielona.

6. Rozpoczęcie świadczenia usług doradczych związanych z realizacją nowej inwestycji może nastąpić po złożeniu przez przedsiębiorcę wniosku.

7. Rozpoczęcie prac przygotowawczych i świadczenia usług doradczych związanych z przygotowaniem nowej inwestycji oraz usług doradczych związanych z realizacją nowej inwestycji następuje z chwilą złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego zlecenia wykonania tych prac lub usług.

8. Nabycie nieruchomości nie stanowi rozpoczęcia prac inwestycyjnych związanych z realizacją nowej inwestycji ani prac przygotowawczych, o których mowa w ust. 4.

§ 26. 1. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 3, może być udzielana na pokrycie wydatków kwalifikowalnych ponoszonych na sfinansowanie kosztów usług prawnych i doradczych oraz kosztów administracyjnych bezpośrednio związanych z utworzeniem przedsiębiorstwa.

2. Do wydatków kwalifikowalnych w ramach pomocy, o której mowa w § 6 ust.1 pkt 3, zalicza się także koszty, o których mowa w art. 14 ust. 5 lit. a–d rozporządzenia nr 800/2008, w zakresie, w jakim zostały poniesione w ciągu pięciu lat od dnia utworzenia przedsiębiorstwa.

3. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 3, nie może być udzielona w przypadku, o którym mowa w art. 14 ust. 6 rozporządzenia nr 800/2008.

4. Wartość pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 3, dla jednego przedsiębiorcy nie może przekroczyć równowartości 2 mln euro, przy czym wartość pomocy dla jednego przedsiębiorcy w okresie roku nie może przekroczyć równowartości 660 tys. euro.

5. Maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 3, wynosi:

- 1) 35% wydatków kwalifikowalnych poniesionych w okresie trzech pierwszych lat od dnia utworzenia przedsiębiorstwa oraz
- 2) 25% wydatków kwalifikowalnych poniesionych w okresie kolejnych dwóch lat.

6. Pomoc może być udzielona na pokrycie wydatków kwalifikowalnych, o których mowa w ust. 1 i 2, dotyczących kosztów poniesionych po złożeniu wniosku.

7. Rozpoczęcie świadczenia usług prawnych i doradczych, o których mowa w ust. 1, następuje z chwilą złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego zlecenia wykonania tych usług, przy czym oświadczenie to powinno zostać złożone po złożeniu wniosku.

§ 27. 1. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 4, może być udzielana na pokrycie wydatków kwalifikowalnych ponoszonych na sfinansowanie świadczonych przez doradców zewnętrznych usług doradczych spełniających kryteria określone w art. 26 ust. 3 zdanie drugie rozporządzenia nr 800/2008.

2. Maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 4, wynosi 50% wydatków kwalifikowalnych.

3. Wartość pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 4, w przeliczeniu na ekwiwalent dotacji brutto, nie może przekroczyć równowartości 2 mln euro dla jednego przedsiębiorcy na jedną inwestycję.

4. Rozpoczęcie świadczenia usług doradczych, o których mowa w ust. 1, może nastąpić po złożeniu przez przedsiębiorcę wniosku.

5. Rozpoczęcie świadczenia usług doradczych, o których mowa w ust. 1, następuje z chwilą złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego zlecenia wykonania tych usług.

§ 28. 1. Maksymalna intensywność pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 5, wynosi 50% wydatków kwalifikowalnych, do których zalicza się wydatki dotyczące wynajmu, budowy i obsługi stoiska wystawowego podczas pierwszego uczestnictwa przedsiębiorcy w jakichkolwiek targach lub wystawach.

2. Wartość pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 5, w przeliczeniu na ekwiwalent dotacji brutto, nie może przekroczyć równowartości 2 mln euro dla jednego przedsiębiorcy na jedną inwestycję.

§ 29. 1. Rozpoczęcie prac związanych z udziałem przedsiębiorcy w targach może nastąpić po złożeniu przez przedsiębiorcę wniosku.

2. Rozpoczęcie prac, o których mowa w ust. 1, następuje z chwilą złożenia pierwszego oświadczenia woli dotyczącego zlecenia wykonania prac lub usług związanych z udziałem przedsiębiorcy w targach.

§ 30. Naliczony podatek od towarów i usług zalicza się do wydatków kwalifikowalnych, jeżeli przedsiębiorcy nie przysługuje prawo zwrotu lub odliczenia tego podatku, z wyłączeniem pomocy, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 3.

§ 31. 1. W odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikowalnych pomoc podlega sumowaniu z każdą inną pomocą publiczną, pomocą *de minimis* w rozumieniu rozporządzenia nr 1998/2006 oraz pomocą z budżetu Unii Europejskiej, udzieloną przedsiębiorcy, niezależnie od ich formy i źródła.

2. Wartość zsumowanej pomocy, o której mowa w ust. 1, nie może przekroczyć maksymalnych pułapów intensywności pomocy określonych dla danego przeznaczenia pomocy w przepisach Unii Europejskiej.

Rozdział 3

Tryb udzielania pomocy

§ 32. 1. Przedsiębiorca składa wniosek do podmiotu zarządzającego instrumentem inżynierii finansowej,.

2. Wniosek zawiera:

- 1) nazwę przedsiębiorcy;
- 2) miejsce realizacji inwestycji;
- 3) cel realizacji inwestycji;
- 4) opis inwestycji;
- 5) planowane daty rozpoczęcia i zakończenia realizacji inwestycji;
- 6) wartość inwestycji;
- 7) wydatki kwalifikowalne;
- 8) szacunkową wartość pomocy;
- 9) źródła finansowania inwestycji;
- 10) inne informacje, wskazane przez podmiot zarządzający instrumentem inżynierii finansowej niezbędne do dokonania oceny wniosku.

3. Jeżeli przedsiębiorca ubiega się o pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1, do wniosku załącza:

- 1) zaświadczenia albo oświadczenie, o których mowa w art. 37 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. z 2007 r. Nr 59, poz. 404, z 2008 r. Nr 93, poz. 585 oraz z 2010 r. Nr 18, poz. 99), dotyczące bieżącego roku podatkowego i dwóch poprzednich lat podatkowych;
- 2) informacje, o których mowa w art. 37 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej.

4. Jeżeli przedsiębiorca ubiega się o pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2–5, do wniosku załącza informacje albo informacje i oświadczenie, o których mowa w art. 37 ust. 5 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej.

Rozdział 4

Przepisy przejściowe i końcowe

§ 33. Do wniosków o udzielenie pomocy złożonych i nierozpatrzonej przed dniem wejścia w życie rozporządzenia stosuje się przepisy dotychczasowe.

§ 34. 1. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 1 oraz pkt 3–5, jest udzielana do dnia 30 czerwca 2014 r.

2. Pomoc, o której mowa w § 6 ust. 1 pkt 2, jest udzielana do dnia 31 grudnia 2013 r.

§ 35. Traci moc rozporządzenie Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 czerwca 2009 r. w sprawie udzielania pomocy przez fundusze pożyczkowe i poręczeniowe w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. Nr 105, poz. 874 oraz z 2010 r. Nr 169, poz. 1142).

§ 36. Rozporządzenie wchodzi w życie po upływie 7 dni od dnia ogłoszenia.

MINISTER ROZWOJU REGIONALNEGO

UZASADNIENIE

Projekt rozporządzenia stanowi wykonanie upoważnienia zawartego w art. 21 ust. 3 ustawy z dnia 6 grudnia 2006 r. o zasadach prowadzenia polityki rozwoju (Dz. U. z 2009 r. Nr 84, poz. 712 i Nr 157, poz. 1241).

Głównym celem projektu jest zmiana treści stosownych norm wynikających z rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 czerwca 2009 r. w sprawie udzielania pomocy przez fundusze pożyczkowe i poręczeniowe w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. Nr 105, poz. 874 oraz z 2010 r. Nr 169, poz. 1142; dalej: obowiązujące rozporządzenie). W związku z dużym zakresem przedstawionych poniżej zmian konieczne jest wydanie nowego rozporządzenia zamiast rozporządzenia zmieniającego.

Najważniejszą zmianą w zakresie zasad udzielania pomocy w stosunku do obecnie obowiązujących (wynikających z obowiązującego rozporządzenia) jest poszerzenie kręgu podmiotów, które mogą udzielać pomocy ze środków utworzonych przez siebie instrumentów inżynierii finansowej w ramach Regionalnych Programów Operacyjnych (dalej: RPO) – uzyskanych bezpośrednio z RPO na podstawie umowy o dofinansowanie lub ze środków Funduszu Powierniczego w ramach inicjatywy JEREMIE¹ zasilanego z wkładów finansowych z RPO.

Zgodnie z obowiązującym rozporządzeniem (§ 1 ust. 3) podmiotami tymi są wyłącznie fundusze pożyczkowe i poręczeniowe, natomiast projektowana zmiana polega na poszerzeniu ww. kręgu podmiotów poprzez dodanie m.in. banków.

Rozwiązanie to uwzględnia również coraz większe zainteresowanie wspieraniem przedsiębiorców ze środków publicznych poprzez instrumenty zwrotne – oferowane przez różnego rodzaju podmioty.

Przy okazji wprowadzenia ww. zmiany (w stosunku do obowiązującego rozporządzenia) niezbędnym jest również wprowadzenie zmian dotyczących regionalnej pomocy inwestycyjnej i pomocy *de minimis* w celu dostosowania do przepisów najnowszych programów pomocowych dla RPO wydanych pod koniec 2010 r. – tj.: rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. Nr 239, poz. 1599) i rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 8 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. Nr 236, poz. 1562). Decyzja ta wynika z konieczności zachowania spójności w zakresie zasad udzielania tych samych kategorii pomocy w ramach RPO.

W § 1 określony został zakres rozporządzenia.

W § 2 wskazano przeznaczenie pomocy; pomoc może być udzielana na realizowane przez mikoprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców inwestycje o których mowa w art. 43 ust. 1, w zakresie o którym mowa w lit. a, rozporządzenia Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiającego szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006, str. 1, z późn. zm.), zwanego dalej „rozporządzeniem nr 1828/2006”.

Odwołanie do ww. zapisów rozporządzenia nr 1828/2006 pozwala na określenie przeznaczenia pomocy zgodnie z zapisami rozporządzenia wspólnotowego regulującego zasady działania instrumentów inżynierii finansowej. Zgodnie z tymi zasadami środki instrumentów inżynierii finansowej finansują inwestycje w sposób umożliwiający ich refundację lub poprzez oferowanie gwarancji dla inwestycji podlegających refundacji.

W § 3 wskazano zakres wyłączeń dotyczących możliwości udzielania pomocy – odpowiednio zgodnie z wyłączeniami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r.

¹ JEREMIE (Inicjatywa Wspólnych Zasobów dla Mikro, Małych i Średnich Przedsiębiorstw) – inicjatywa autorstwa Dyrekcji Generalnej Komisji Europejskiej ds. Polityki Regionalnej, Europejskiego Funduszu Inwestycyjnego (EFI) i Europejskiego Banku Inwestycyjnego (EBI) powstała w celu ułatwienia dostępu MSP do różnego rodzaju produktów finansowych. Z punktu widzenia badania występowania pomocy publicznej istotne jest wskazanie, że przepływy finansowe w ramach inicjatywy dokonywane są w następującym porządku i przez kolejne poziomy:

1) Fundusz Powierniczy JEREMIE (zasilany m.in. z wkładów z RPO dokonywanych przez Instytucje Zarządzające Regionalnymi Programami Operacyjnymi (dalej: IZ RPO)),

2) tzw. pośrednicy finansowi,

3) MSP.

Pośrednikami finansowymi, w zależności od produktu, mogą być, zgodnie z założeniami przedmiotowej koncepcji, różne instytucje – przede wszystkim banki, fundusze pożyczkowe i poręczeniowe, fundusze venture capital. Natomiast typowe produkty w ramach inicjatywy to: pożyczka i poręczenie.

w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. UE L 379 z 28.12.2006, str. 5, z późn. zm., zwane dalej „rozporządzeniem nr 1998/2006”) oraz wyłączeniami określonymi w rozporządzeniu Komisji (WE) nr 800/2008 z dnia 6 sierpnia 2008 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne ze wspólnym rynkiem w zastosowaniu art. 87 i 88 Traktatu (ogólne rozporządzenie w sprawie wyłączeń blokowych; Dz. Urz. UE L 214 z 09.08.2008, str. 3, zwane dalej „rozporządzeniem nr 800/2008”).

W § 4 określono jakie pożyczki i poręczenia uznawane są za udzielane na zasadach rynkowych i nie podlegają zasadom opisanym w projektowanym rozporządzeniu.

W § 5 umieszczono definicje: dużego projektu inwestycyjnego, instrumentów inżynierii finansowej, kosztów płacy, mikroprzedsiębiorcy, małego lub średniego przedsiębiorcy oraz przedsiębiorcy.

W stosunku do słowniczka pojęć zawartego w obowiązującym rozporządzeniu nowym rozwiązaniem jest wprowadzenie definicji instrumentów inżynierii finansowej. Jej stworzenie było konieczne z uwagi na potrzebę wskazania, jakiego rodzaju podmioty mogą tworzyć i zarządzać takimi instrumentami. Z uwagi na fakt, iż obecnie nie jest możliwe jednoznaczne wskazanie wszystkich podmiotów, które będą zainteresowane pełnieniem roli zarządzających instrumentami inżynierii finansowej stworzono katalog otwarty takich podmiotów. Jednocześnie ujęcie instrumentu inżynierii finansowej od strony przedmiotowej – jako wyodrębnionego funduszu o określonych cechach (zarządzanego przez określone podmioty) uwzględnia podejście przedmiotowe do tego rodzaju inicjatyw odzwierciedlone w przepisach unijnych – rozporządzeniu Rady (WE) nr 1083/2006 z dnia 11 lipca 2006 r. ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylającego rozporządzenie (WE) nr 1260/1999 (Dz. Urz. UE L 210 z 31.07.2006, str. 25, z późn. zm.), zwanym dalej „rozporządzeniem nr 1083/2006” i rozporządzeniu nr 1828/2006. Podmiotami zarządzającymi instrumentami inżynierii finansowej są podmioty wskazane w § 5 pkt 2 projektu tylko wtedy, gdy spełniają warunki określone w art. 43 ust. 2 rozporządzenia nr 1828/2006, tzn. są niezależnymi osobami prawnymi zarządzanymi na podstawie umów między współfinansującymi partnerami lub udziałowcami, lub też wydzielonymi jednostkami finansowymi w ramach instytucji finansowej. Jednocześnie w definicji instrumentów inżynierii finansowej uwzględniono zapisy wskazujące na pochodzenie środków, którymi dysponują instrumenty inżynierii finansowej, poprzez odwołanie do art. 44 rozporządzenia nr 1083/2006.

Ponadto do nowego rozporządzenia wprowadzono definicje kosztów płacy. Pojęcie „koszty płacy” jest pojęciem horyzontalnym dla pomocy inwestycyjnej udzielanej zgodnie z rozporządzeniem nr 800/2008. Wobec powyższego określenie ma zastosowanie zarówno do regionalnej pomocy inwestycyjnej jak i pomocy dla nowo utworzonych mikro i małych przedsiębiorstw.

§ 6 wskazuje na rodzaje pomocy udzielanej na podstawie rozporządzenia. W projektowanym rozporządzeniu wprowadzono zmianę brzmienia pkt 2 w ust. 1 dotyczącego regionalnej pomocy inwestycyjnej, co wynika z uwzględnienia - w ramach zasad udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej - nowych rozwiązań wprowadzonych ww. rozporządzeniem z dnia 15 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych. W ust. 2 i 3 wskazano akty prawa wspólnotowego zgodnie z którymi udzielana będzie pomoc – to jest odpowiednio rozporządzenie nr 1998/2006 oraz rozporządzenie nr 800/2008.

W § 7 wskazano, że pomoc ze środków regionalnego programu operacyjnego może być udzielana na inwestycje realizowane w województwie objętym tym programem operacyjnym przez mikro, małych lub średnich przedsiębiorców. Przepis wskazuje także na formę w jakiej udzielana może być pomoc – to jest jako pożyczka albo poręczenie zgodnie z art. 54 ust. 5 rozporządzenia nr 1083/2006.

W § 8 wskazano w jaki sposób wyliczana jest wartość udzielanej pomocy .

Zgodnie z § 8 ust. 1 pkt 1 wartość pomocy w formie pożyczki stanowi różnicę pomiędzy zdyskontowaną rynkową wartością odsetek, które byłyby naliczone dla udzielanej pożyczki, a zdyskontowaną wartością odsetek wynikającą z oprocentowania zastosowanego przez podmiot zarządzający instrumentem inżynierii finansowej.

§ 8 ust. 1 pkt 2 stanowi, że w przypadku poręczeń wartość pomocy stanowi różnicę między zdyskontowaną wartością rynkowej opłaty prowizyjnej, jaka byłaby pobrana od udzielanego poręczenia, a zdyskontowaną wartością opłaty prowizyjnej pobieranej przez podmiot zarządzający instrumentem inżynierii finansowej. Przez poręczenia wymienione w projekcie rozporządzenia należy rozumieć gwarancje, o których mowa w rozporządzeniu nr 800/2008 i które zostały doprecyzowane w obwieszczeniu Komisji w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy w formie gwarancji (Dz. Urz. UE C 155 z 20.06.2008, str. 10).

§ 8 ust. 2 przewiduje, że wielkość rynkowa oprocentowania będzie wyliczana na podstawie stóp referencyjnych ustalonych zgodnie z komunikatem Komisji w sprawie zmiany metody ustalania stóp referencyjnych i dyskontowych (Dz. Urz. UE C 14 z 19.01.2008, str. 6).

W § 8 ust. 3 wskazano, co należy rozumieć przez rynkową opłatę prowizyjną. Zgodnie z treścią przepisu dotyczącego poręczeń, przez rynkową opłatę prowizyjną rozumie się stawkę bezpieczną, o której mowa w pkt 3.3 obwieszczenia Komisji w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy w formie gwarancji. W obwieszczeniu wskazano różne wysokości minimalnych stawek rocznych uznawanych za bezpieczne uzależniając ich wysokość od jakości udzielanego kredytu.

W § 8 ust. 4 uszczegółowiono zasady udzielania poręczeń w ramach pomocy *de minimis* wobec których, obok zasad określonych w ust 1-3 stosowane są dodatkowe warunki wynikające z przepisów rozporządzenia nr 1998/2006.

W § 8 ust. 5 przewidziano, że pomoc w formie poręczenia udzielanego zgodnie z przepisami rozporządzenia nr 800/2006 nie może obejmować więcej niż 80% wartości kredytu lub innego zobowiązania finansowego.

W § 9 w ust. 1 oraz w ust. 2 pkt 1 wskazano na wyłączenia z możliwości udzielenia pomocy na podstawie rozporządzenia dotyczące przedsiębiorców zagrożonych spełniających warunki określone dla przedsiębiorstwa zagrożonego odpowiednio w przepisach komunikatu Komisji Wytyczne wspólnotowe dotyczące pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw (Dz. Urz. UE C 244 z 01.10.2004, str. 2, z późn. zm.)² – w przypadku udzielania pomocy *de minimis*, lub spełniających warunki określone w przepisach rozporządzenia nr 800/2008 w przypadku pozostałych przeznaczeń pomocy. W ust. 2 pkt 2 wskazano na brak możliwości udzielania i wypłacania pomocy przedsiębiorcom ubiegającym się o pomoc udzielaną zgodnie z przepisami rozporządzenia nr 800/2008, wobec których Komisja Europejska wydała decyzję o zwrocie pomocy publicznej.

§ 10 wskazuje na dopuszczalne wydatki kwalifikujące się do objęcia pomocą *de minimis* oraz poziom intensywności tej pomocy.

W § 11 wskazano, iż kwota pomocy udzielanej na podstawie przepisów rozporządzenia wraz z kwotą każdej innej pomocy *de minimis* udzielanej temu samemu podmiotowi w roku podatkowym, w którym została udzielona pomoc na podstawie przepisów rozporządzenia i w dwóch poprzednich latach podatkowych, nie może przekroczyć równowartości 200 tys. euro. W przypadku podmiotów działających w sektorze transportu drogowego limit ten stanowi równowartość 100 tys. euro. Zmiana brzmienia w stosunku do analogicznego przepisu obowiązującego rozporządzenia dotyczy użycia zwrotu „lata podatkowe”, co jest konsekwencją sprostowania do rozporządzenia Komisji (WE) nr 1998/2006 z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie stosowania art. 87 i 88 Traktatu do pomocy *de minimis* z dnia 24 czerwca 2010 r. (Dz. Urz. UE L 157 z 24.06.2010, str. 18), zgodnie z którym używane w rozporządzeniu nr 1998/2006 sformułowanie „lata budżetowe” zostało zastąpione odpowiednio pojęciem „lata podatkowe”. Brzmienie omawianego przepisu jest analogiczne do przepisów rozporządzenia z dnia 8 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach regionalnych programów operacyjnych.

§ 12 zawiera normy dotyczące spełniania tzw. efektu zachęty w przypadku udzielania pomocy *de minimis*. W związku z tym, że przepisy unijne regulujące zasady udzielania przedmiotowej pomocy nie wskazują obowiązku powstrzymywania się z pracami do czasu złożenia wniosku, w proponowanym § 12 ust. 1 zawarto normę, zgodnie z którą w sytuacji, gdy inwestycja obejmowana jest wyłącznie tym rodzajem pomocy, prace mogą rozpocząć się przed złożeniem wniosku, ale nie wcześniej niż w dniu 1 stycznia 2007 r., co jest zgodnie z art. 56 ust. 1 rozporządzenia nr 1083/2006.

Zgodnie z ust. 2 w sytuacji, gdy pomoc *de minimis* udzielana jest łącznie z inną pomocą konieczne jest powstrzymanie się z rozpoczęciem prac których dotyczyć będzie pomoc *de minimis* do czasu złożenia wniosku.

W § 13 określono przeznaczenie regionalnej pomocy inwestycyjnej, którym jest zawsze realizacja przez przedsiębiorcę nowej inwestycji, natomiast dopuszczalne są dwa sposoby obliczania kwoty pomocy:

² Jednocześnie należy mieć na uwadze, że okres obowiązywania Wytycznych został przedłużony dokumentem *Komunikat Komisji dotyczący przedłużenia okresu ważności Wytycznych wspólnotowych dotyczących pomocy państwa w celu ratowania i restrukturyzacji zagrożonych przedsiębiorstw* (Dz. U. C 156/3 z 09.07.2009 r.) do dnia 9 października 2012 r., wobec czego konieczne będzie – zgodnie ze stanem faktycznym i prawnym – podjęcie odpowiednich działań mających na celu potwierdzenie zgodności przepisów rozporządzenia w powyższym zakresie z właściwymi wydanymi przez KE regulacjami (to jest odpowiednio ponownym przedłużeniem okresu obowiązywania Wytycznych lub wydaniem nowych regulacji w ww. zakresie).

w odniesieniu do wydatków kwalifikowanych inwestycyjnych lub w odniesieniu do wydatków kwalifikowalnych na tworzenie nowych miejsc pracy powstałych dzięki realizacji nowej inwestycji.

Przepis § 14 w ust. 1 wskazuje zakres definicji nowej inwestycji poprzez wyliczenie w katalogu zamkniętym działań, które są uznawane za nową inwestycję, natomiast w ust. 2 i 3 określono, jakiego rodzaju działania nie mogą zostać uznane za nową inwestycję. Definicja nowej inwestycji, o której mowa w projekcie rozporządzenia, pozostaje tożsama z pojęciem nowej inwestycji w Wytocznych w sprawie krajowej pomocy regionalnej na lata 2007 – 2013 (Dz. U. UE. C. z dnia 4 marca 2006 r.). Redakcja przepisu pozostaje spójna z redakcją rozporządzenia nr 800/2008.

W § 15 i 16 wyszczególniono wydatki kwalifikowalne w ramach regionalnej pomocy inwestycyjnej. Wydatki te zostały rozróżnione w zależności od tego, czy podstawą ich wyliczenia są wydatki związane z realizacją nowej inwestycji, czy też koszty wynagrodzenia osób zatrudnionych w wyniku realizacji nowej inwestycji – konsekwentnie w ślad za brzmieniem § 13 ust. 2. Zakres omawianych przepisów jest analogiczny do przepisów rozporządzenia z dnia 15 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych.

Zgodnie z § 15 ust. 1 pkt 3 nadzór inwestorski, w tym inwestora zastępczego, oraz nadzór autorski są wydatkami kwalifikowalnymi, pod warunkiem że stanowią integralną część wydatków ponoszonych na nabycie prawa własności lub wieczystego użytkowania nieruchomości lub środków trwałych w ramach inwestycji objętej pomocą. Ww. określenie dotyczące „integralności” zostało użyte przez Komisję Europejską w stanowisku ws. kwalifikowalności szczegółowych typów wydatków w zakresie regionalnej pomocy inwestycyjnej (pismo z dnia 3 marca 2010r., sygn.: 2010/003850, COMP/H1/HB/AN/mu-D(2010)128). Jako kryteria służące do oceny przedmiotowego zintegrowania Komisja Europejska wskazała: poniesienie wydatków w tym samym czasie (integracja czasowa) i bycie elementem tej samej transakcji (integracja finansowa).

W § 15 ust. 5 stwierdza się, że w przypadku pomocy udzielanej w sektorze transportu do wydatków kwalifikowalnych inwestycyjnych nie zalicza się wydatków na zakup środków transportu i urządzeń transportowych. Obecne brzmienie przedmiotowego przepisu uwzględnia podejście przedmiotowe do wszelkiego rodzaju ograniczeń/ wyłączeń w zakresie możliwości otrzymania pomocy regionalnej, które sprowadza się do tego, że o możliwości objęcia pomocą/ przyznania podwyższonych poziomów pomocy decyduje nie działalność gospodarcza (podstawowa/ przeważająca) podmiotu realizującego inwestycję (podejście podmiotowe), ale przedmiot/ działalność gospodarcza, której dotyczy sama inwestycja. Jednocześnie obecne brzmienie nie będzie stanowiło przeszkody do stosowania podejścia podmiotowego, jeżeli na takie zdecydują się podmioty udzielające pomocy na podstawie niniejszego rozporządzenia.

W § 17 ust. 1–3 zawarto normy dotyczące poziomu maksymalnej intensywności regionalnej pomocy inwestycyjnej, a także obliczania maksymalnej wartości pomocy udzielanej na duży projekt inwestycyjny. W ust. 2 uregulowano zasady dotyczące zwiększania intensywności pomocy, które to zwiększenie jest możliwe z wyłączeniem pomocy udzielanej na duże projekty inwestycyjne i pomocy udzielanej w sektorze transportowym. W ust. 3 natomiast wskazuje się, iż maksymalną wartość pomocy udzielanej na realizację dużego projektu inwestycyjnego ustala się zgodnie z przepisami rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 13 października 2006 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej (Dz. U. Nr 190, poz. 1402).

§ 18 ust. 1 i 2 uwzględnia różną sytuację i potrzeby przedsiębiorcy realizującego nową inwestycję, zrównując niejako sytuację tych, którzy mają większe potrzeby inwestycyjne (wyższe wydatki na inwestycje) z tymi, którzy mają większe potrzeby w zakresie kosztów związanych z wydatkami ponoszonymi na tworzenie miejsc pracy w związku z realizacją nowej inwestycji. Przepis daje możliwość kumulowania pomocy z różnych źródeł.

W § 18 ust. 3 wskazano zakaz przenoszenia inwestycji do innego województwa przez okres co najmniej 3 lat od zakończenia jej realizacji. Należy mieć na uwadze, że kwestia spełnienia ww. wymogu oraz sankcje wynikające ze złamania warunków, na jakich została przyznana pomoc, są określone w umowie stanowiącej podstawę udzielenia pomocy.

§ 19 stanowi, iż pomoc na prace przygotowawcze i usługi doradcze związane z przygotowaniem nowej inwestycji oraz pomoc na usługi doradcze związane z realizacją nowej inwestycji mogą być udzielane wyłącznie razem z regionalną pomocą inwestycyjną. Pomoce te mają charakter wspierający w stosunku do regionalnej pomocy inwestycyjnej.

§ 20 i 21 dotyczą wydatków kwalifikowalnych w zakresie prac przygotowawczych i usług doradczych. W § 22 wskazano maksymalną intensywność pomocy dla tych wydatków. Natomiast w § 23 wskazano, że warunkiem wsparcia prac przygotowawczych oraz usług doradczych w ramach nowej inwestycji

jest świadczenie tych prac i usług przez podmioty zewnętrzne. Dodatkowo nie mogą one obejmować doradztwa stałego lub okresowego, związanego z bieżącą działalnością operacyjną przedsiębiorcy.

W § 24 wprowadza się obowiązek indywidualnej notyfikacji, w przypadku gdy całkowita kwota regionalnej pomocy inwestycyjnej ze wszystkich źródeł, przyznana na rzecz dużego projektu inwestycyjnego, przekracza 75% maksymalnej kwoty pomocy przyznanej na inwestycję o wydatkach kwalifikowalnych w wysokości 100 mln euro, z uwzględnieniem zasad stosowanych przy obliczaniu pomocy dla dużych projektów inwestycyjnych, zgodnie z rozporządzeniem, o którym mowa w § 17 ust.3 rozporządzenia.

Zgodnie z powyższym obowiązek indywidualnego zgłoszenia inwestycji Komisji Europejskiej powstaje w przypadku przekroczenia następujących progów:

- 22,5 mln euro - dla intensywności pomocy 30%,
- 30 mln euro - dla intensywności pomocy 40%,
- 37,5 mln euro - dla intensywności pomocy 50%.

Odrębny pułap obowiązuje w odniesieniu do części nowej inwestycji dotyczącej prac przygotowawczych jej dotyczących. Zgodnie z art. 6 ust.1 pkt c rozporządzenia nr 800/2008, obowiązek indywidualnej notyfikacji powstaje w przypadku, gdy ekwiwalent dotacji brutto (EDB) w ramach prac związanych z przygotowaniem nowej inwestycji oraz usług doradczych wynosi co najmniej 2 mln euro dla jednego przedsiębiorstwa na jedną inwestycję.

§ 25 dotyczy zasad spełniania efektu zachęty. Kwalifikowalność prac przygotowawczych i usług doradczych związanych z przygotowaniem nowej inwestycji od dnia 2 lipca 2009 r., wynika z faktu, iż dnia 2 lipca zostało opublikowane i weszło w życie (po raz pierwszy) obowiązujące rozporządzenie w przedmiotowym zakresie. Ta konstrukcja również stanowi, konsekwentnie, nawiązanie do zasad Wytocznych w sprawie krajowej pomocy regionalnej na lata 2007–2013 (pkt 108), gdzie najwcześniejszą datą, od której mogą być ponoszone wydatki w ramach nowej inwestycji jest data publikacji programu pomocowego.

Dopuszczenie kwalifikowalności ww. prac i usług związanych z przygotowaniem nowej inwestycji w przedmiotowym rozporządzeniu od dnia 2 lipca 2009 r. oparto na argumentacji, iż przedmiotowe rozporządzenie stanowi w wymiarze materialno-prawnym kontynuację obecnie obowiązującego rozporządzenia – obowiązek wydania nowego aktu prawnego w tym zakresie wynika wyłącznie z zasad techniki legislacyjnej – wedle której duża liczba zmian w rozporządzeniu rodzi konieczność wydania nowego, a nie jedynie – rozporządzenia zmieniającego.

§ 26 określa kategorie wydatków kwalifikowanych dla pomocy przeznaczonej dla nowo utworzonych przedsiębiorców, wartość pomocy, maksymalne intensywności oraz zasady dotyczące efektu zachęty – kwalifikowalności czasowej w przypadku tego rodzaju pomocy (determinując kiedy mogą zostać rozpoczęte prace w ramach poszczególnych działań kwalifikowanych w ramach tej pomocy).

§ 27 określa wydatki kwalifikowalne pomocy na usługi doradcze, maksymalną intensywność pomocy, maksymalną wartość pomocy w przeliczeniu na ekwiwalent dotacji brutto oraz zasady dotyczące efektu zachęty – kwalifikowalności czasowej w przypadku tego rodzaju pomocy.

§ 28 i § 29 określają wydatki kwalifikowalne w ramach pomocy przeznaczonej na udział przedsiębiorców w targach, maksymalną wielkość pomocy w przeliczeniu na ekwiwalent dotacji brutto oraz zasady dotyczące efektu zachęty – kwalifikowalności czasowej w przypadku tego rodzaju pomocy.

§ 30 ustanawia regułę, zgodnie z którą wydatki kwalifikowalne w ramach kategorii pomocy regulowanych przedmiotowym rozporządzeniem (z wyłączeniem pomocy dla nowo utworzonych mikroprzedsiębiorców i małych przedsiębiorców, bowiem w przypadku tego przeznaczenia pomocy koszty niektórych kategorii podatków, wskazanych w art. 14 ust. 5 lit. c rozporządzenia nr 800/2008, będą stanowiły wydatki wliczane do wydatków kwalifikowalnych) pomniejsza się o podatek od towarów i usług, chyba że zgodnie z odrębnymi przepisami przedsiębiorcy nie przysługuje prawo jego zwrotu lub odliczenia.

§ 31 przewiduje regułę kumulacji w odniesieniu do tych samych wydatków kwalifikujących się do objęcia pomocą, dla celów zapewnienia nieprzekraczania dopuszczalnych pułapów intensywności.

§ 32 dotyczy kwestii proceduralnych – określa zawartość wniosku o udzielenie pomocy oraz wskazuje dokumenty, które należy złożyć wraz z wnioskiem przy ubieganiu się o pomoc.

W proponowanym brzmieniu ust. 3 wskazano na dokumenty i informacje, których przedstawienie jest wymagane przy składaniu wniosku o udzielenie pomocy *de minimis*:

- dokumenty dotyczące pomocy *de minimis* otrzymanej przez przedsiębiorcę z innych źródeł przed złożeniem wniosku na podstawie którego ubiega się o pomoc *de minimis* udzielaną na podstawie niniejszego rozporządzenia (pozwalające na wyliczenie wysokości pomocy *de minimis* pozostałej

do wykorzystania w ramach limitu określonego w okresie trzyletnim, a tym samym wysokości pomocy możliwej do udzielenia przedsiębiorcy w związku z pomocą wnioskowaną na podstawie rozporządzenia),

- o informacje o innej pomocy uzyskanej z innych źródeł przed złożeniem wniosku o udzielenie pomocy, a także informacje, na podstawie których podmiot udzielający pomocy będzie mógł zweryfikować sytuację finansową przedsiębiorcy - przygotowane zgodnie z art. 37 ust. 1 pkt 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (aktualnie informacje, o których mowa w art. 37 ust. 1 pkt 2 zawarte są w formularzu wprowadzonym rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 29 marca 2010 r. w sprawie zakresu informacji przedstawianych przez podmiot ubiegający się o pomoc *de minimis* (Dz. U. Nr 53, poz. 311)).

Brzmienie omawianych przepisów jest analogiczne do brzmienia § 10 ust. 5 pkt 1 rozporządzenia z dnia 8 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach rpo, które to brzmienie zostało ustalone z Rządowym Centrum Legislacji w związku z brzmieniem § 8 rozporządzenia z dnia 8 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania pomocy *de minimis* w ramach regionalnych programów operacyjnych.

W proponowanym brzmieniu § 32 ust. 4 wskazano na wymóg złożenia wraz z wnioskiem o udzielenie pomocy wskazanej w § 6 ust. 1 pkt 2–5 informacji albo informacji i oświadczenia, niezbędnych dla prawidłowego udzielenia wnioskowanej pomocy, zgodnie z art. 37 ust. 5 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (o których mowa w rozporządzeniach Rady Ministrów z dnia 29 marca 2010 r. w sprawie zakresu informacji przedstawianych przez podmiot ubiegający się o pomoc inną niż pomoc *de minimis* lub pomoc *de minimis* w rolnictwie lub rybołówstwie (Dz. U. Nr 53, poz. 312, z późn. zm.)).

W § 33 zawarto przepis przejściowy, zgodnie z którym wszystkie wnioski o udzielenie pomocy złożone przez przedsiębiorców ubiegających się o przyznanie pomocy na podstawie przepisów aktualnie obowiązującego rozporządzenia nierozpatrzone (wobec których nie przyznano pomocy) przed wejściem w życie nowych przepisów będą rozpatrywane na podstawie przepisów dotychczasowych.

W § 34 wskazano terminy, do których udzielana będzie pomoc na podstawie rozporządzenia – w przypadku pomocy określonej w § 6 ust. 1 pkt 1 zgodnie z art. 5 ust. 3 oraz art. 6 rozporządzenia nr 1998/2006, natomiast w przypadku pomocy określonej w § 6 ust. 1 pkt 2–5 zgodnie z art. 44 ust. 3 oraz w związku z art. 45 rozporządzenia nr 800/2008.

W § 35 stwierdza się o utracie mocy rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 15 czerwca 2009 r. w sprawie udzielania pomocy przez fundusze pożyczkowe i poręczeniowe w ramach regionalnych programów operacyjnych (Dz. U. Nr 105, poz. 874 oraz z 2010 r. Nr 169, poz. 1142) z dniem wejścia w życie niniejszego rozporządzenia.

W § 36 określono termin wejścia w życie rozporządzenia – w terminie siedmiu dni od dnia ogłoszenia. Projektowana regulacja nie nakłada na przedsiębiorców objętych jej oddziaływaniem żadnych dodatkowych obowiązków. Wobec powyższego, w ocenie organu wydającego rozporządzenie, uzasadnionym jest skrócenie terminu wejścia w życie aktu normatywnego zgodnie z art. 4 ust. 2 ustawy z dnia 20 lipca 2000r. o ogłaszaniu aktów normatywnych i niektórych innych aktów prawnych (Dz. U. z 2010 r. Nr 17, poz. 95).

Projekt rozporządzenia nie zawiera przepisów technicznych w rozumieniu rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 23 grudnia 2002 r. w sprawie sposobu funkcjonowania krajowego systemu notyfikacji norm i aktów prawnych (Dz. Nr 239, poz. 2039 oraz z 2004 r. Nr 65, poz. 597) i nie podlega notyfikacji Komisji Europejskiej w tym zakresie.

Projektowana regulacja nie będzie również wymagała notyfikacji Komisji Europejskiej w trybie ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. z 2007 r. Nr 59, poz. 404, z późn. zm), gdyż stanowi program pomocowy ustanowiony w ramach wyłączeń grupowych i pomocy *de minimis*.

Rozporządzenie jest zgodne z obowiązującymi regulacjami Unii Europejskiej w tym zakresie. W ramach konsultacji międzyresortowych Minister Spraw Zagranicznych wydał opinię o zgodności programu z prawem UE (pismo z dnia 23 maja 2011 roku znak DPUE-920-577-11/ml/1). Uwagi zgłoszone w ww. piśmie zostały rozpatrzone. Zgodność projektu z prawem UE została potwierdzona pismem znak DPUE-920-577-11/ml/2 z dnia 22 lipca 2011 r.

Przy piśmie znak DDO-500-8(2)/11/MP, DDO-0795-8(5)/11/MP z dnia 21 lipca 2011 r. prezes UOKiK przekazał opinię nr 8/2011/P/MP wydaną na podstawie art. 12 ust. 1 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. z 2007r. Nr 59, poz. 404, z późn. zm.) oraz stwierdził brak zastrzeżeń odnośnie do zasad udzielania pomocy *de minimis* zgodnie z art. 7 ust. 3 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej.

[Uwaga! To jest uzasadnienie do tekstu pierwotnego. Redakcja INFORLEX.PL]

Projekt rozporządzenia, zgodnie z art. 5 ustawy z dnia 7 lipca 2005 r. o działalności lobbingsowej w procesie stanowienia prawa (Dz. U. Nr 169, poz. 1414, z późn. zm.), został udostępniony w Biuletynie Informacji Publicznej na etapie przekazania go do uzgodnień międzyresortowych i konsultacji społecznych. Żaden podmiot nie wyraził zainteresowania przedmiotowym projektem w trybie art. 7 tej ustawy.

OCENA SKUTKÓW REGULACJI

1. Cel wprowadzenia rozporządzenia

Głównym celem projektu rozporządzenia jest poszerzenie kręgu podmiotów, które mogą udzielać pomocy ze środków zarządzanych przez siebie instrumentów inżynierii finansowej na podstawie rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego dla RPO.

2. Podmioty, na które oddziałuje akt normatywny

Projekt rozporządzenia oddziałuje na podmioty udzielające pomocy na podstawie rozporządzenia – podmioty zarządzające instrumentami inżynierii finansowej oraz podmioty otrzymujące pomoc publiczną – mikroprzedsiębiorców, małych i średnich przedsiębiorców, a także – pośrednio – Instytucje Zarządzające RPO.

3. Wpływ regulacji na sektor finansów publicznych, w tym budżet państwa i budżety jednostek samorządu terytorialnego

Pomoc udzielana na warunkach i w trybie określonych w rozporządzeniu jest finansowana środkami RPO, tj.: z budżetu państwa oraz z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego zgodnie z przyjętymi zasadami przepływów finansowych w ramach perspektywy 2007-2013. Rozporządzenie nie wpływa na budżety jednostek samorządu terytorialnego, za wyjątkiem wpływu na budżety samorządów województw w takim zakresie, w jakim wpływ ten wynika z ich roli jako Instytucji Zarządzających RPO – podmiotów otrzymujących z budżetu środki pochodzące z funduszy Unii Europejskiej w celu przekazania ich swoim beneficjentom.

4. Wpływ rozporządzenia na rynek pracy

Rozporządzenie zasadniczo nie wpływa na rynek pracy.

5. Wpływ regulacji na konkurencyjność gospodarki i przedsiębiorczość, w tym na funkcjonowanie przedsiębiorstw

Rozporządzenie, którego głównym celem jest przede wszystkim poszerzenie kręgu podmiotów, które będą udzielać pomocy ze środków zarządzanych przez siebie instrumentów inżynierii finansowej w ramach RPO na podstawie rozporządzenia, ma umożliwić mikroprzedsiębiorcom, małym i średnim przedsiębiorcom łatwiejszy dostęp do produktów finansowych oferowanych na warunkach korzystniejszych niż rynkowe. Dzięki temu rozporządzenie przyczynia się w coraz większym stopniu do podniesienia konkurencyjności polskich przedsiębiorstw.

6. Wpływ regulacji na sytuację i rozwój regionalny

Projektowane rozporządzenie pośrednio wpływa na sytuację regionów, zastępuje dotychczas obowiązujące rozporządzenia stanowiące podstawę prawną do udzielania pomocy w formie pożyczek i poręczeń ze środków RPO. Przyjęcie niniejszego rozporządzenia stanowi zatem jeden z elementów sprawnego wdrażania RPO.

7. Konsultacje społeczne

Projekt rozporządzenia został przekazany celem zaopiniowania następującym partnerom społecznym i gospodarczym:

1. Marszałkom Województw,
2. Krajowemu Stowarzyszeniu Funduszy Poręczeniowych,
3. Polskiemu Stowarzyszeniu Funduszy Pożyczkowych,
4. Krajowemu Związkowi Banków Spółdzielczych,
5. Związkowi Banków Polskich,
6. Radzie Działalności Pożytku Publicznego,
7. Krajowej Izbie Gospodarczej,
8. Związkowi Rzemiosła Polskiego,
9. Ogólnopolskiemu Porozumieniu Związków Zawodowych,
10. Komisji Krajowej NSZZ „Solidarność”,
11. Polskiej Konfederacji Pracodawców Prywatnych Lewiatan,

12. Konfederacji Pracodawców Polskich,
13. Business Centre Club,
14. Forum Związków Zawodowych.

W ramach przeprowadzonych konsultacji uwagi do projektu zgłosiły następujące podmioty:

1. Prezydium Komisji Krajowej NSZZ „Solidarność”,
2. Polska Konfederacja Pracodawców Prywatnych Lewiatan,
3. Krajowe Stowarzyszenie Funduszy Doręczeniowych,
4. Związek Banków Polskich,
5. Warmińsko-Mazurska Agencji Rozwoju Regionalnego S.A.,
6. Departament Regionalnego Programu Operacyjnego, Urząd Marszałkowski Województwa Dolnośląskiego,
7. Departament Rozwoju Regionalnego i Przestrzennego, Urząd Marszałkowski Województwa Pomorskiego,
8. Wydział Zarządzania Regionalnym Programem Operacyjnym, Urząd Marszałkowski Województwa Zachodniopomorskiego,
9. Departament Wdrażania Programu Regionalnego, Urząd Marszałkowski Województwa Wielkopolskiego.

Wszystkie zgłoszone uwagi zostały rozpatrzone a wyniki konsultacji społecznych zostały szczegółowo opisane w zestawieniu przekazanym do podmiotów zgłaszających oraz umieszczonym w Biuletynie Informacji Publicznej MRR.

Uwagi dotyczyły w szczególności:

- Definicji instrumentów inżynierii finansowej – w ujęciu przedmiotowym i podmiotowym, w tym zgodności przyjętych rozwiązań z właściwymi przepisami prawa wspólnotowego,
- Zakresu stosowania rozporządzenia,
- Sposobu określenia warunków na jakich pomoc w formie pożyczek i poręczeń będzie stanowiła pomoc publiczną oraz metodologii wyliczania pomocy,
- Sposobu określenia wyłączeń sektorowych i podmiotowych dotyczących braku możliwości stosowania rozporządzenia,
- Sposobu określenia dat początkowych kwalifikowalności wydatków poszczególnych przeznaczeń pomocy oraz sposobu realizacji efektu zachęty w odniesieniu do wskazanych w rozporządzeniu przeznaczeń pomocy.
- Sposobu określenia informacji wymaganych do złożenia przez podmiot ubiegający się o wsparcie na podstawie rozporządzenia,
- Sposobu określenia terminów udzielania pomocy na podstawie rozporządzenia.

Projekt rozporządzenia został uzgodniony z Komisją Wspólną Rządu i Samorządu Terytorialnego.