

ROZPORZĄDZENIE
MINISTRA INFRASTRUKTURY I ROZWOJU¹⁾

z dnia 2015 r.

w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020²⁾

Na podstawie art. 6b ust. 10a ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2014 r. poz. 1804) zarządza się, co następuje:

Rozdział 1

Przepisy ogólne

§ 1. Rozporządzenie określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości, zwaną dalej „Agencją”, pomocy finansowej w ramach następujących działań i poddziałań Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020:

- 1) 2.3 Proinnowacyjne usługi dla przedsiębiorstw:
 - a) 2.3.1 Proinnowacyjne usługi IOB dla MŚP,
 - b) 2.3.2 Bony na innowacje dla MŚP,
 - c) 2.3.3 Ochrona własności przemysłowej,
 - d) 2.3.5 Umiędzynarodowienie Krajowych Klastrow Kluczowych;
- 2) 2.4 Współpraca w ramach krajowego systemu innowacji - 2.4.1 Centrum analiz i pilotaży nowych instrumentów – INNO_LAB;

¹⁾ Minister Infrastruktury i Rozwoju kieruje działem administracji rządowej – rozwój regionalny, na podstawie § 1 ust. 2 pkt 3 rozporządzenia Prezesa Rady Ministrów z dnia 22 września 2014 r. w sprawie szczegółowego zakresu działania Ministra Infrastruktury i Rozwoju (Dz. U. poz. 1257).

Zgodnie z art. 9 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020 (Dz. U. poz. 1146) minister właściwy do spraw rozwoju regionalnego pełni funkcję Instytucji Zarządzającej Programem Operacyjnym Inteligentny Rozwój 2014-2020.

²⁾ Tekst Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014–2020 został zaakceptowany decyzją Komisji Europejskiej nr ... z dnia 2015 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój w ramach pomocy z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i przyjęty uchwałą Rady Ministrów z dnia 2015 r. w sprawie przyjęcia Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014–2020.

- 3) 3.1 Finansowanie innowacyjnej działalności MŚP z wykorzystaniem kapitału podwyższonego ryzyka:
 - a) 3.1.1 Inwestycje w innowacyjne start-upy - Starter,
 - b) 3.1.2 Inwestycje grupowe aniołów biznesu w MŚP - Biznest,
 - c) 3.1.3 Fundusz Pożyczkowy Innowacji,
 - d) 3.1.5 Wsparcie MŚP w dostępie do rynku kapitałowego - 4 Stock;
- 4) 3.2 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R - 3.2.1 Badania na rynek;
- 5) 3.3 Wsparcie promocji oraz internacjonalizacji innowacyjnych przedsiębiorstw:
 - a) 3.3.1 Polskie Mosty Technologiczne;
 - b) 3.3.4 Wsparcie MŚP w promocji marek produktowych – Go to Brand.PL.

§ 2.1. Pomoc finansowa stanowi pomoc publiczną, zwaną dalej „pomocą”, udzielaną zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającym niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L 187 z 26.06.2014, str. 1), zwanym dalej „rozporządzeniem Komisji nr 651/2014”, lub pomoc *de minimis* udzielaną zgodnie z warunkami określonymi w rozporządzeniu Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013, str. 1) zwanym dalej „rozporządzeniem Komisji nr 1407/2013”.

2. Pomoc finansowa, udzielana w działaniach i poddziałaniach, o których mowa w § 1, może być udzielana w ramach jednego lub kilku przeznaczeń pomocy objętych rozporządzeniem, a w przypadku pomocy *de minimis* korzystać tylko z wybranych kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w § 39.

§ 3. Ilekroć w rozporządzeniu jest mowa o:

- 1) badaniach przemysłowych – należy przez to rozumieć badania przemysłowe w rozumieniu art. 2 pkt 85 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 2) pracach rozwojowych – należy przez to rozumieć eksperymentalne prace rozwojowe w rozumieniu art. 2 pkt 86 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 3) analizie *due diligence* – należy przez to rozumieć badanie przedinwestycyjne polegające na obiektywnej analizie stanu przedsiębiorstwa, pod względem jego kondycji handlowej, finansowej, prawnej i podatkowej, zawierające ocenę ryzyka związanego z inwestycją, wraz ze szczegółowym harmonogramem procesu inwestycyjnego;

- 4) dużym projekcie inwestycyjnym – należy przez to rozumieć duży projekt inwestycyjny w rozumieniu art. 2 pkt 52 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 5) intensywności pomocy – należy przez to rozumieć intensywność pomocy w rozumieniu art. 2 pkt 26 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 6) inwestycji kapitałowej – należy przez to rozumieć inwestycję kapitałową w rozumieniu art. 2 pkt 74 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 7) inwestycji quasi-kapitałowej – należy przez to rozumieć inwestycję quasi-kapitałową w rozumieniu art. 2 pkt 66 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 8) inwestycji początkowej – należy przez to rozumieć inwestycję początkową w rozumieniu art. 2 pkt 49 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 9) inwestorze prywatnym – należy przez to rozumieć niezależnego inwestora prywatnego w rozumieniu art. 2 pkt 72 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 10) MŚP – należy przez to rozumieć mikro-, małe lub średnie przedsiębiorstwo spełniające warunki określone w załączniku I do rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 11) MŚP nienotowane na giełdzie – należy przez to rozumieć nienotowane MŚP w rozumieniu art. 2 pkt 76 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 12) pierwszej komercyjnej sprzedaży – należy przez to rozumieć pierwszą sprzedaż komercyjną w rozumieniu art. 2 pkt 75 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 13) podmiocie udzielającym pomocy – należy przez to rozumieć podmiot udzielający pomocy w rozumieniu art. 27 ust. 2 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014-2020 (Dz. U. poz. 1146)
- 14) podmiocie zarządzającym – należy przez to rozumieć wewnętrzny organ zarządzający pośrednika finansowego lub niezależne zewnętrzne przedsiębiorstwo, które zarządza pośrednikiem finansowym;
- 15) pośredniku finansowym – należy przez to rozumieć pośrednika finansowego w rozumieniu art. 2 pkt 34 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 16) pożyczce – należy przez to rozumieć pożyczkę w rozumieniu art. 2 pkt 82 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 17) przedsiębiorcy – należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo w rozumieniu art. 1 załącznika I do rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 18) przedsiębiorcy innowacyjnym - należy przez to rozumieć przedsiębiorstwo innowacyjne w rozumieniu art. 2 pkt 80 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;

- 19) usługach doradczych w zakresie innowacji – należy przez to rozumieć usługi doradcze w zakresie innowacji w rozumieniu art. 2 pkt 94 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 20) usługach wsparcia innowacji – należy przez to rozumieć usługi wsparcia innowacji w rozumieniu art. 2 pkt 95 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 21) wyjściu – należy przez to rozumieć wyjście w rozumieniu art. 2 pkt 69 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

§ 4. 1. Pomoc nie może być udzielona w przypadkach wskazanych w art. 1 ust. 2-5 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

2. Pomoc *de minimis* nie może być udzielona w przypadkach wskazanych w art. 1 rozporządzenia Komisji nr 1407/2013 oraz przedsiębiorcy znajdującemu się w trudnej sytuacji w rozumieniu art. 2 pkt 18 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

3. Pomoc finansowa nie może być udzielona na inwestycje w sektorze militarnym oraz na działalność w zakresie:

- 1) produkcji lub wprowadzania do obrotu wyrobów tytoniowych;
- 2) produkcji lub wprowadzania do obrotu napojów alkoholowych;
- 3) produkcji lub wprowadzania do obrotu treści pornograficznych;
- 4) obrotu materiałami wybuchowymi, bronią i amunicją;
- 5) gier losowych, zakładów wzajemnych, gier na automatach i gier na automatach o niskich wygranych;
- 6) produkcji lub wprowadzania do obrotu środków odurzających, substancji psychotropowych lub prekursorów.

4. Pomoc nie może zostać udzielona ani wypłacona przedsiębiorcom, na których ciąży obowiązek zwrotu pomocy publicznej, wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem oraz z rynkiem wewnętrznym.

5. Pomoc może być udzielona pod warunkiem, że przedsiębiorca prowadzi działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej potwierdzoną wpisem do odpowiedniego rejestru działalności gospodarczej.

§ 5. 1. Pomoc finansowa jest udzielana przez Agencję w trybie konkursowym, o którym mowa w art. 38 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020, z zastrzeżeniem ust. 3.

2. Pomoc finansowa jest przekazywana na podstawie umowy.

3. Pomoc dla MŚP na finansowanie ryzyka jest udzielana przez co najmniej jednego pośrednika finansowego.

4. Pośredników finansowych oraz inwestorów prywatnych lub podmioty zarządzające wybiera się w drodze otwartego, przejrzystego i niedyskryminującego zaproszenia do składania ofert, przeprowadzonego zgodnie z obowiązującymi przepisami unijnymi i krajowymi i mającego na celu ustanowienie odpowiednich mechanizmów podziału zysków i ryzyka, a także z uwzględnieniem warunków określonych w rozdziale 3.

§ 6. 1. Pomoc finansowa wywołuje efekt zachęty, co oznacza, że jest udzielana przedsiębiorcy pod warunkiem złożenia wniosku o jej udzielenie przed rozpoczęciem prac nad projektem, z zastrzeżeniem ust. 2.

2. W przypadku pomocy dla MŚP na finansowanie ryzyka, o której mowa w rozdziale 3, i pomocy dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność, o której mowa w rozdziale 4, nie obowiązuje wymóg wywoływania efektu zachęty lub uznaje się, że pomoc ta wywołuje taki efekt.

3. Za rozpoczęcie prac nad projektem nie uważa się poniesienia kosztów, o których mowa w § 39 pkt 4, 10 i 11. Koszty te uważa się za kwalifikowalne, jeśli zostały poniesione nie wcześniej niż 12 miesięcy przed dniem złożenia wniosku o udzielenie pomocy.

4. Wniosek o udzielenie pomocy zawiera:

- 1) nazwę przedsiębiorcy i informację o jego wielkości, określoną zgodnie z załącznikiem I do rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 2) opis projektu, w tym datę jego rozpoczęcia i zakończenia;
- 3) lokalizację projektu;
- 4) koszty kwalifikowalne projektu;
- 5) kwotę pomocy finansowej, potrzebną do realizacji projektu oraz jej formę;
- 6) inne informacje, wskazane przez Agencję, niezbędne do dokonania oceny wniosku.

§ 7. Kosztami kwalifikowalnymi są koszty niezbędne do realizacji projektu, poniesione po dniu złożenia wniosku o udzielenie pomocy, z wyłączeniem kosztów, o których mowa § 39 pkt 4, 10 i 11, do dnia wskazanego w umowie.

§ 8. 1. Pomoc podlega sumowaniu z inną pomocą lub pomocą *de minimis*, udzieloną danemu przedsiębiorcy, w odniesieniu do tych samych kosztów kwalifikowalnych, bez względu na jej formę i źródło pochodzenia, i nie może przekroczyć maksymalnej intensywności pomocy dla danego przeznaczenia pomocy.

2. Pomoc i pomoc *de minimis*, w przypadku których nie można wyodrębnić kosztów kwalifikowalnych, można łączyć z każdą inną pomocą, w przypadku której można wyodrębnić koszty kwalifikowalne.

3. Pomoc i pomoc *de minimis*, której nie przyznano w odniesieniu do konkretnych kosztów kwalifikowalnych lub której nie można przypisać do takich kosztów, można łączyć z inną pomocą, w przypadku której nie można wyodrębnić kosztów kwalifikowalnych, do najwyższego łącznego progu finansowania ustalonego zgodnie z rozporządzeniem Komisji nr 651/2014 lub zgodnie z decyzją przyjętą przez Komisję Europejską.

4. Pomoc *de minimis* może być udzielana pod warunkiem, że łącznie z inną pomocą *de minimis*, otrzymaną w danym roku podatkowym oraz w ciągu dwóch poprzedzających lat podatkowych z różnych źródeł i w różnych formach, nie przekroczy kwoty 200 tysięcy euro dla jednego przedsiębiorcy, a w przypadku jednego przedsiębiorcy prowadzącego działalność w sektorze transportu drogowego towarów 100 tysięcy euro.

5. Do celów ustalenia dopuszczalnego pułapu pomocy *de minimis* przez jednego przedsiębiorcę rozumie się jedno przedsiębiorstwo, o którym mowa w art. 2 ust. 2 rozporządzenia Komisji nr 1407/2013.

§ 9. Pomoc podlega indywidualnej notyfikacji Komisji Europejskiej, jeżeli jej wartość przekroczy progi określone w art. 4 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

Rozdział 2

Regionalna pomoc inwestycyjna dla MŚP

§ 10.1 Regionalna pomoc inwestycyjna może być udzielana na inwestycję początkową.

2. W przypadku przejęcia aktywów zakładu uwzględniane są wyłącznie koszty zakupu aktywów od osób trzecich niemających powiązań z nabywcą i zgodnie z warunkami określonymi w art. 14 ust. 6 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

3. W przypadku pomocy przyznanej na zasadniczą zmianę procesu produkcji i na dywersyfikację istniejącego zakładu, stosuje się warunki, o których mowa w art. 14 ust. 7 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

§ 11. 1. Do kosztów kwalifikowalnych na realizację inwestycji początkowej zalicza się koszty:

- 1) nabycia prawa własności lub wieczystego użytkowania nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych;

- 2) nabycia albo wytworzenia środków trwałych innych niż określone w pkt 1;
- 3) nabycia robót i materiałów budowlanych;
- 4) nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how oraz innych praw własności intelektualnej, jeżeli spełniają łącznie następujące warunki:
 - a) będą wykorzystywane wyłącznie w przedsiębiorstwie przedsiębiorcy otrzymującego pomoc,
 - b) będą podlegać amortyzacji zgodnie z przepisami o rachunkowości,
 - c) będą nabyte od osób trzecich niepowiązanych z przedsiębiorcą na warunkach rynkowych,
 - d) będą stanowić aktywa przedsiębiorcy otrzymującego pomoc i pozostaną w jego przedsiębiorstwie przez co najmniej 3 lata od dnia zakończenia realizacji projektu;
- 5) rat spłaty nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych, poniesione przez korzystającego do dnia zakończenia realizacji projektu, do wysokości ich wartości początkowej z dnia zawarcia umowy leasingu, pod warunkiem że umowa leasingu będzie obejmowała okres co najmniej 3 lat od przewidywanego terminu zakończenia realizacji projektu;
- 6) rat spłaty wartości początkowej środków trwałych innych niż określone w pkt 5 poniesione przez korzystającego z tytułu umowy leasingu prowadzącej do przeniesienia własności tych środków na korzystającego, z wyłączeniem leasingu zwrotnego.

2. Łączna wartość kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w ust. 1 pkt 1, 3 i 5, nie może przekraczać 10 % kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w ust. 1.

§ 12.1. Maksymalną intensywność regionalnej pomocy inwestycyjnej na pokrycie kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w § 11 ust. 1, określa się zgodnie z § 3 i § 5 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020 (Dz. U. poz. 878).

2. Maksymalną wielkość regionalnej pomocy inwestycyjnej oblicza się uwzględniając warunki określone w art. 14 ust. 12 - 14 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

§ 13. Przedsiębiorca, zawierając umowę, zobowiązuje się do utrzymania inwestycji na zasadach określonych w art. 14 ust. 5 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

Rozdział 3

Pomoc dla MŚP na finansowanie ryzyka

§ 14. Za przedsiębiorców kwalifikowalnych w ramach pomocy dla MŚP na finansowanie ryzyka uznaje się przedsiębiorców, którzy w momencie rozpoczęcia inwestycji początkowej w zakresie finansowania ryzyka są MŚP nienotowanymi na giełdzie i spełniają co najmniej jeden z następujących warunków:

- 1) nie prowadzą działalności gospodarczej na żadnym rynku;
- 2) prowadzą działalność gospodarczą na dowolnym rynku krócej niż 7 lat od pierwszej komercyjnej sprzedaży;
- 3) w biznesplanie wykazali potrzebę dokonania inwestycji początkowej, która przekracza 50% ich średnich rocznych obrotów w poprzednich 5 latach, i która jest niezbędna w celu wejścia na nowy rynek produktowy lub geograficzny.

§ 15.1. Środki na finansowanie ryzyka przekazywane są pośrednikom finansowym w formie:

- 1) kapitału własnego lub quasi-kapitału własnego lub środków finansowych, przeznaczonych na zapewnienie inwestycji w zakresie finansowania ryzyka bezpośrednio lub pośrednio kwalifikowalnym przedsiębiorcom;
- 2) pożyczek mających zapewnić inwestycje w zakresie finansowania ryzyka bezpośrednio lub pośrednio kwalifikowalnym przedsiębiorcom.

2. Na poziomie kwalifikowalnych przedsiębiorców pomoc na finansowanie ryzyka może przybrać formę inwestycji kapitałowych, quasi-kapitałowych, pożyczek lub kombinacji tych form.

3. W przypadku inwestycji kapitałowych i quasi-kapitałowych, o których mowa w ust. 1 pkt 1, na cele zarządzania płynnością pośrednik finansowy może wykorzystać nie więcej niż 30 % łącznej wartości wpłat na poczet kapitału i niewniesionego zadeklarowanego kapitału.

§ 16.1. Dokonując wyboru pośredników finansowych:

- 1) nie wprowadza się rozróżnienia ze względu na miejsce prowadzenia przez nich działalności gospodarczej lub rejestracji tej działalności w odpowiednim rejestrze działalności gospodarczej w którymkolwiek państwie członkowskim Unii Europejskiej.
- 2) można wymagać spełnienia przez nich z góry określonych kryteriów obiektywnie uzasadnionych charakterem inwestycji.

2. Pośrednik finansowy spełnia łącznie następujące warunki:

- 1) podejmuje decyzje finansowe motywowane zyskiem; warunek ten uznaje się za spełniony w przypadku, gdy:
 - a) przewiduje procedurę należytej staranności w celu zapewnienia racjonalnej ekonomicznie strategii inwestycyjnej w celu wdrożenia pomocy finansowania ryzyka, w tym polityki dywersyfikacji ryzyka mającej na celu osiągnięcie rentowności i efektywnej skali pod względem wielkości i zasięgu terytorialnego danego portfela inwestycji,
 - b) pomoc na finansowanie ryzyka udzielana kwalifikowalnym przedsiębiorcom opiera się na racjonalnym biznesplanie zawierającym szczegółowe informacje na temat produktu, sprzedaży, kształtowania się rentowności oraz zachowania trwałości finansowej,
 - c) dla każdej inwestycji kapitałowej i quasi-kapitałowej istnieje jasna i realistyczna strategia wyjścia;
- 2) jest zarządzany na zasadach komercyjnych, co oznacza, że pośrednik finansowy oraz - w zależności od rodzaju pomocy na finansowanie ryzyka - podmiot zarządzający spełniają następujące warunki:
 - a) są zobowiązani z mocy prawa lub umowy do działania z należytą starannością charakteryzującą profesjonalnego zarządcę, w dobrej wierze oraz do zapewnienia braku konfliktu interesów; zastosowanie mają najlepsze praktyki i nadzór regulacyjny,
 - b) ich wynagrodzenie jest zgodne z praktykami rynkowymi; wymóg ten uznaje się za spełniony, jeśli podmiot zarządzający lub pośrednik finansowy jest wybierany w drodze otwartego, przejrzystego i niedyskryminującego zaproszenia do składania ofert, opartego na obiektywnych kryteriach związanych z doświadczeniem, wiedzą fachową oraz potencjałem operacyjnym i finansowym,
 - c) otrzymują wynagrodzenie powiązane z uzyskanymi wynikami lub przejmują część ryzyka związanego z inwestycją podwyższonego ryzyka poprzez współinwestowanie środków własnych, tak aby zapewnić, że interesy podmiotu zarządzającego są trwale powiązane z interesami inwestora publicznego,
 - d) określą strategię inwestycyjną, kryteria i proponowane ramy czasowe inwestycji,
 - e) inwestorzy mają prawo do bycia reprezentowanym w organach zarządzających pośrednikiem finansowym, takich jak rada nadzorcza lub komitet doradczy.

§ 17.1. W przypadku ustanawiania mechanizmów podziału zysków i strat pomiędzy inwestorem publicznym i inwestorem prywatnym, preferuje się asymetryczny podział zysku.

2. W przypadku asymetrycznego podziału strat między inwestorem publicznym a prywatnym, pierwsza strata, która pokrywana jest przez inwestora publicznego, ograniczona jest do 25 % łącznej wartości inwestycji.

3. Zastosowanie asymetrycznego podziału zysków i strat, który umożliwia inwestorowi prywatnemu inwestycję na warunkach korzystniejszych niż rynkowe stanowi dla niego pomoc publiczną.

§ 18.1. W przypadku pomocy na finansowanie ryzyka polegającej na zapewnieniu inwestycji kapitałowych, quasi-kapitałowych i pożyczek kwalifikowalnym przedsiębiorcom, pomoc taka musi służyć pozyskaniu dodatkowego finansowania od inwestorów prywatnych na poziomie pośredników finansowych lub kwalifikowalnych przedsiębiorców, tak aby osiągnąć łączną stopę udziału prywatnego na następujących minimalnych poziomach:

- 1) 10 % pomocy na finansowanie ryzyka przyznanej kwalifikowalnym przedsiębiorcom przed dokonaniem przez nich pierwszej komercyjnej sprzedaży na dowolnym rynku;
- 2) 40 % pomocy na finansowanie ryzyka przyznanej kwalifikowalnym przedsiębiorcom, o których mowa w § 14 pkt 2;
- 3) 60 % pomocy na finansowanie ryzyka przyznanej kwalifikowalnym przedsiębiorcom, o których mowa w § 14 pkt 3.

2. Jeżeli pomoc na finansowanie ryzyka jest wdrażana poprzez pośrednika finansowego i skierowana do kwalifikowalnych przedsiębiorców na różnych etapach rozwoju, o których mowa w ust. 1, oraz nie zakłada udziału prywatnego kapitału na poziomie kwalifikowalnych przedsiębiorców, pośrednik finansowy osiąga stopę udziału prywatnego stanowiącą co najmniej średnią ważoną opartą na wielkości poszczególnych inwestycji w portfolio bazowym i będącą wynikiem zastosowania wobec takich inwestycji minimalnych stóp udziału, o których mowa w ust. 1.

§ 19. Pomoc na finansowanie ryzyka, która udzielana jest kwalifikowalnym przedsiębiorcom w formie pożyczki, musi spełniać następujące warunki:

- 1) w wyniku udzielenia pomocy pośrednik finansowy podejmuje inwestycje, które bez udziału pomocy nie zostałyby przeprowadzone albo zostałyby przeprowadzone w ograniczonym lub innym zakresie;

- 2) pośrednik finansowy jest w stanie wykazać, iż posiada mechanizm zapewniający, że wszelkie korzyści są w jak największym stopniu przekazywane beneficjentom końcowym w formie wyższego finansowania, bardziej ryzykownych portfeli, niższych wymogów dotyczących zabezpieczenia lub niższych stóp procentowych;
- 3) nominalną kwotę pożyczki uwzględnia się przy obliczaniu maksymalnej kwoty inwestycji, o której mowa w § 20.

§ 20. Łączna kwota pomocy na finansowanie ryzyka nie przekracza 15 mln euro na kwalifikowalnego przedsiębiorcę w ramach dowolnej formy pomocy na finansowanie ryzyka.

Rozdział 4

Pomoc dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność

§ 21. Za przedsiębiorców kwalifikowalnych w ramach pomocy dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność uznaje się mikro- lub małych przedsiębiorców nienotowanych na giełdzie w okresie do pięciu lat po ich rejestracji w odpowiednim rejestrze działalności gospodarczej, które nie dokonały podziału zysków i nie zostały utworzone w wyniku połączenia.

§ 22.1. Pomoc dla przedsiębiorców kwalifikowalnych udzielana jest w następujących formach i kwotach:

- 1) pożyczek o stopach procentowych korzystniejszych niż rynkowe, udzielanych na okres:
 - a) 10 lat, o maksymalnej kwocie nominalnej:
 - 1 500 000 euro dla przedsiębiorców kwalifikowalnych mających siedzibę albo miejsce zamieszkania na obszarach objętych pomocą, spełniających warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. c Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej, zwanego dalej „Traktatem”,
 - 2 000 000 euro dla przedsiębiorców kwalifikowalnych mających siedzibę albo miejsce zamieszkania na obszarach objętych pomocą, spełniających warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. a Traktatu,
 - b) od 5 do 10 lat, o maksymalnej kwocie nominalnej ustalonej przez pomnożenie kwot wskazanych w lit. a przez iloraz 10 lat i okresu, na jaki pożyczka została udzielona,
 - c) poniżej 5 lat, o maksymalnej kwocie nominalnej określonej jak dla pożyczek udzielanych na okres 5 lat;

- 2) dotacji, w tym inwestycji kapitałowych lub quasi-kapitałowych, zmniejszenia stóp procentowych, o wartości ekwiwalentu dotacji brutto do:
- a) 600 000 euro dla przedsiębiorców kwalifikowalnych mających siedzibę albo miejsce zamieszkania na obszarach objętych pomocą, które spełniają warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. c Traktatu,
 - b) 800 000 euro dla przedsiębiorców kwalifikowalnych mających siedzibę albo miejsce zamieszkania na obszarach objętych pomocą, które spełniają warunki określone w art. 107 ust. 3 lit. a Traktatu,
 - c) 400 000 euro dla pozostałych przedsiębiorców;

2. Przedsiębiorca kwalifikowalny może otrzymywać pomoc w ramach różnych form pomocy, o których mowa w ust. 1, jeżeli odsetek kwoty przyznanej w jednej formie, obliczony na podstawie maksymalnych kwot pomocy dozwolonych w ramach danego instrumentu, jest uwzględniany do określenia pozostałego odsetka maksymalnej kwoty pomocy dozwolonej w ramach innych form wchodzących w skład takiej kombinacji.

3. W przypadku kwalifikowalnych przedsiębiorców, którzy są innowacyjnymi przedsiębiorcami, określone w ust. 1 kwoty maksymalne mogą zostać podwojone.

Rozdział 5

Pomoc na koszty rozpoznania

§ 23. Do kosztów kwalifikowalnych w ramach pomocy na koszty rozpoznania zalicza się koszty wstępnego rozpoznania i formalnej analizy *due diligence* podjętych przez podmiot zarządzający pośrednikiem finansowym lub przez inwestorów w celu identyfikacji przedsiębiorstw kwalifikowalnych na mocy art. 21 i art. 22 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

§ 24. Intensywność pomocy nie przekracza 50 % kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 6

Pomoc na projekty badawczo-rozwojowe oraz studia wykonalności

§ 25.1. Do kosztów kwalifikowalnych na projekty badawczo-rozwojowe zalicza się koszty:

- 1) wynagrodzeń wraz z pozapłacowymi kosztami pracy, w tym składkami na ubezpieczenia społeczne i zdrowotne, osób zatrudnionych przy realizacji projektu w części, w jakiej wynagrodzenia te są bezpośrednio związane z jego realizacją;

- 2) sprzętu i aparatury w zakresie i przez okres, w jakim są one wykorzystywane przy realizacji projektu, przy czym jeżeli sprzęt i aparatura nie są wykorzystywane na potrzeby realizacji projektu przez całkowity okres ich użytkowania, do kosztów kwalifikowalnych zalicza się wyłącznie koszty amortyzacji odpowiadające okresowi realizacji projektu, obliczone na podstawie przepisów o rachunkowości;
- 3) badań wykonywanych na podstawie umowy, wiedzy i patentów zakupionych lub użytkowanych na podstawie licencji udzielonej przez podmioty zewnętrzne na warunkach pełnej konkurencji oraz usług doradczych i usług równorzędnych wykorzystywanych wyłącznie na potrzeby związane z realizacją projektu;
- 4) pokrycie kosztów operacyjnych, w tym kosztów materiałów, środków eksploatacyjnych i podobnych produktów, ponoszonych bezpośrednio w wyniku realizacji projektu;
- 5) pokrycie kosztów ogólnych ponoszonych bezpośrednio w wyniku realizacji projektu do wysokości 10% kosztów kwalifikowalnych, o których mowa w pkt 1-4.

2. W przypadku projektu obejmującego studium wykonalności do kosztów kwalifikowalnych zalicza się koszty jego opracowania.

§ 26.1. Intensywność pomocy na projekty badawczo-rozwojowe nie może przekroczyć:

- 1) w przypadku badań przemysłowych - 50% kosztów kwalifikowalnych;
- 2) w przypadku prac rozwojowych - 25% kosztów kwalifikowalnych.

2. W przypadku badań przemysłowych i prac rozwojowych intensywność pomocy ulega zwiększeniu o:

- 1) 10 punktów procentowych – w przypadku średnich przedsiębiorców;
- 2) 20 punktów procentowych – w przypadku mikro- i małych przedsiębiorców;
- 3) 15 punktów procentowych – jeżeli zostanie spełniony co najmniej jeden z następujących warunków:

a) projekt obejmuje skuteczną współpracę:

- między przedsiębiorcami, z których co najmniej jeden jest MŚP, lub projekt jest realizowany w co najmniej dwóch państwach członkowskich Unii Europejskiej lub w państwie członkowskim Unii Europejskiej i w państwie członkowskim Europejskiego Porozumienia o Wolnym Handlu (EFTA) – stronie umowy o Europejskim Obszarze Gospodarczym, i żaden z przedsiębiorców nie ponosi więcej niż 70% kosztów kwalifikowalnych, lub
- między przedsiębiorcą a co najmniej jedną jednostką naukową będącą organizacją prowadzącą badania i upowszechniającą wiedzę, która ponosi co

najmniej 10% kosztów kwalifikowalnych i ma prawo do publikowania wyników projektu w zakresie, w jakim pochodzą one z prowadzonych przez nią badań,

- b) wyniki projektu są szeroko rozpowszechniane:
- podczas konferencji technicznych lub naukowych,
 - w formie publikacji w czasopismach naukowych lub technicznych,
 - za pośrednictwem powszechnie dostępnych baz danych zapewniających swobodny dostęp do uzyskanych wyników badań, lub
 - za pośrednictwem oprogramowania bezpłatnego lub oprogramowania z licencją otwartego dostępu
- do maksymalnie 80% kosztów kwalifikowalnych.

3. Intensywność pomocy na studium wykonalności nie może przekroczyć 50 % kosztów kwalifikowalnych.

4. Intensywność pomocy na studium wykonalności zwiększa się o:

- 1) 10 punktów procentowych dla średnich przedsiębiorców;
- 2) 20 punktów procentowych dla mikro- i małych przedsiębiorców.

Rozdział 7

Pomoc dla MŚP na wspieranie innowacyjności

§ 27. Do kosztów kwalifikowalnych w ramach pomocy na wspieranie innowacyjności zalicza się koszty:

- 1) uzyskania, walidacji i obrony patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych
- 2) usług doradczych w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji.

§ 28. Intensywność pomocy nie przekracza 50 % kosztów kwalifikowalnych.

§ 29. W przypadku usług, o których mowa w § 27 pkt 2, intensywność pomocy może być zwiększona do 85 % kosztów kwalifikowalnych, pod warunkiem że całkowita kwota pomocy na te usługi nie przekracza 200 000 euro na jednostkę w dowolnym trzyletnim okresie.

Rozdział 8

Pomoc dla klastrów innowacyjnych

§ 30.1. Pomoc dla klastrów innowacyjnych jest udzielana koordynatorowi klastra.

2. Pomoc ma charakter pomocy operacyjnej, której czas trwania nie przekracza dziesięciu lat.

§ 31. Do kosztów kwalifikowalnych zalicza się koszty personelu i koszty administracyjne, w tym koszty ogólne, dotyczące:

- 1) aktywizacji klastra w celu ułatwienia współpracy, dzielenia się informacjami oraz świadczenia lub kierowania specjalistycznych i dopasowanych usług wsparcia dla biznesu;
- 2) marketingu klastra w celu zwiększenia udziału nowych przedsiębiorstw lub organizacji oraz zwiększenia widoczności klastra;
- 3) zarządzania zapleczem klastra, organizacji programów szkoleniowych, warsztatów i konferencji w celu wsparcia dzielenia się wiedzą, tworzenia sieci kontaktów i współpracy transnarodowej.

§ 32. Intensywność pomocy nie przekracza 50 % łącznych kosztów kwalifikowalnych w okresie, na który przyznawana jest pomoc.

Rozdział 9

Pomoc na usługi doradcze dla MŚP

§ 33.1. Kosztami kwalifikowalnymi w ramach pomocy na usługi doradcze dla MŚP są koszty usług doradczych świadczonych przez doradców zewnętrznych.

2. Usługi, o których mowa w ust. 1, nie mogą mieć charakteru ciągłego ani okresowego, nie mogą być związane z bieżącą działalnością operacyjną MŚP, w szczególności na doradztwo podatkowe, stałą obsługę prawną lub reklamę.

§ 34. Intensywność pomocy nie przekracza 50 % kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 10

Pomoc na udział MŚP w targach

§ 35. Do kosztów kwalifikowalnych w ramach pomocy na udział MŚP w targach zalicza się koszty wynajmu, budowy i obsługi stoiska wystawowego podczas uczestnictwa MŚP w danych targach lub danej wystawie.

§ 36. Intensywność pomocy nie przekracza 50 % kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 11

Pomoc szkoleniowa

§ 37.1. Pomoc na usługi szkoleniowe nie może być udzielana na szkolenia, których obowiązek przeprowadzenia wynika z przepisów prawa.

2. Do kosztów kwalifikowalnych zalicza się koszty:

- 1) zatrudnienia wykładowców poniesione za godziny, podczas których wykładowcy uczestniczą w szkoleniu;
- 2) operacyjne wykładowców i uczestników szkolenia bezpośrednio związane z projektem szkoleniowym, takie jak koszty podróży, materiały bezpośrednio związane z projektem, amortyzacja narzędzi i wyposażenia w zakresie, w jakim są wykorzystywane wyłącznie na potrzeby projektu szkoleniowego; do kosztów kwalifikowalnych nie zalicza się kosztów zakwaterowania, z wyjątkiem minimalnych niezbędnych kosztów zakwaterowania dla uczestników będących pracownikami niepełnosprawnymi w rozumieniu art. 2 pkt 3 rozporządzenia Komisji nr 651/2014;
- 3) usług doradczych związanych z projektem szkoleniowym;
- 4) personelu osób szkolonych i ogólne koszty pośrednie (koszty administracyjne, wynajem, koszty ogólne) poniesione za godziny, podczas których osoby szkolone biorą udział w szkoleniu.

§ 38.1. Intensywność pomocy na usługi szkoleniowe nie przekracza 50% kosztów kwalifikowalnych.

2. Intensywność pomocy, o której mowa w ust. 1, zwiększa się o:

- 1) 10 punktów procentowych w przypadku pomocy na rzecz średniego przedsiębiorcy i 20 punktów procentowych w przypadku pomocy na rzecz mikroprzedsiębiorcy i małego przedsiębiorcy,
 - 2) 10 punktów procentowych w przypadku usług szkoleniowych dla pracowników znajdujących się w szczególnie niekorzystnej sytuacji, o których mowa w art. 2 pkt 4 rozporządzenia Komisji nr 651/2014, lub pracowników niepełnosprawnych, o których mowa w art. 2 pkt 3 rozporządzenia Komisji nr 651/2014,
- przy czym łącznie intensywność pomocy nie może przekroczyć 70% kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 12

Pomoc *de minimis*

§ 39. Do kosztów kwalifikowalnych objętych pomocą *de minimis* zalicza się koszty:

- 1) zakupu usługi polegającej na opracowaniu dla MŚP nowego lub znacząco ulepszanego produktu, usługi, technologii produkcji lub projektu wzorniczego;
- 2) zakupu usługi dotyczącej innowacji nietechnologicznej, w tym nowych modeli biznesowych, jeśli usługa ta towarzyszy usłudze, o której mowa w pkt 1;
- 3) zakupu materiałów, pod warunkiem, że są niezbędne do realizacji usługi, o której mowa w pkt 1;
- 4) uzyskania wstępnego orzeczenia rzeczownika patentowego o zdolności patentowej wynalazku lub zdolności ochronnej wzoru użytkowego;
- 5) uzyskania dostępu do zagranicznej infrastruktury badawczo-rozwojowej;
- 6) zakupu usługi doradczej dotyczącej umiędzynarodowienia przedsiębiorcy;
- 7) szkolenia w zakresie umiędzynarodowienia przedsiębiorcy;
- 8) delegacji i zakwaterowania pracowników przedsiębiorcy uczestniczącego w targach;
- 9) transportu i ubezpieczenia w związku z udziałem w targach;
- 10) rezerwacji miejsca wystawienniczego na targach;
- 11) wpisu do katalogu targowego;
- 12) udziału w seminariach, kongresach i konferencjach;
- 13) informacyjno-promocyjne projektu.

§ 40.1. Intensywność pomocy *de minimis* nie przekracza 85 % kosztów kwalifikowalnych.

2. Jeśli w ramach danego działania lub poddziałania pomoc *de minimis* jest udzielana razem z pomocą publiczną, wówczas stosuje się intensywność odpowiednią dla pomocy publicznej stanowiącej główne przeznaczenie w projekcie.

Rozdział 13

Przepisy końcowe

§ 41.1. Pomoc jest udzielana do dnia, o którym mowa w art. 58 ust. 4 rozporządzenia Komisji nr 651/2014.

2. Pomoc *de minimis* jest udzielana do dnia, o którym mowa w art. 7 ust. 4 rozporządzenia Komisji nr 1407/2013.

§ 42. Rozporządzenie wchodzi w życie po upływie 14 dni od dnia ogłoszenia.

**MINISTER INFRASTRUKTURY
I ROZWOJU**

w porozumieniu:

MINISTER GOSPODARKI

Za zgodność pod względem
prawnym, legislacyjnym i redakcyjnym
Dyrektor Departamentu Prawnego


Dorota Chlebosz
(Radca prawny)

16.02.15r

UZASADNIENIE

do projektu rozporządzenia Ministra Infrastruktury i Rozwoju w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020

Podstawą do wydania rozporządzenia przez Ministra Infrastruktury i Rozwoju jest art. 6b ust. 10 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. z 2007, Nr 42, poz. 275, z późn. zm.).

Celem projektowanej regulacji jest zapewnienie podstawy prawnej dla udzielania pomocy finansowej przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014 – 2020 (POIR). Pomoc finansowa udzielana przez PARP w ramach projektowanego rozporządzenia stanowi pomoc spełniającą przesłanki art. 107 ust. 1 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej (Dz. Urz. UE C115 z 9 maja 2008 r., str. 47). Dopuszczalność udzielanej przez PARP pomocy jest warunkowana zgodnością z przepisami prawa unijnego i krajowego w zakresie pomocy publicznej. W konsekwencji niniejszy projekt rozporządzenia stanowi jednocześnie program pomocy publicznej w rozumieniu art. 2 pkt 7 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. 2007, Nr 59, poz. 404, z późn. zm.).

Projekt rozporządzenia określa szczegółowe przeznaczenie, warunki i tryb udzielania pomocy finansowej stanowiącej:

- pomoc publiczną, do której mają zastosowanie przepisy rozporządzenia Komisji (UE) nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu (Dz. Urz. UE L187 z 26.06.2014, str. 1), zwanego dalej „rozporządzeniem Komisji nr 651/2014”,
- pomoc *de minimis*, do której mają zastosowanie przepisy rozporządzenia Komisji (UE) nr 1407/2013 z dnia 18 grudnia 2013 r. w sprawie stosowania art. 107 i 108 Traktatu o funkcjonowaniu Unii Europejskiej do pomocy *de minimis* (Dz. Urz. UE L 352 z 24.12.2013, str. 1), zwanego dalej „rozporządzeniem Komisji nr 1407/2013” .

Rozdział 1 określa zakres regulacji i przepisy ogólne dotyczące pomocy finansowej udzielanej przez PARP w ramach POIR.

W § 1 wymienione zostały działania i poddziałania POIR, w ramach których PARP będzie udzielała pomocy finansowej. Pomoc finansowa udzielana przez PARP ze środków POIR stanowi pomoc publiczną lub pomoc *de minimis*, dlatego w § 2 określono, że będzie ona udzielana zgodnie z warunkami określonymi odpowiednio: w rozporządzeniu Komisji nr 651/2014 lub w rozporządzeniu Komisji nr 1407/2013.

W § 3 określone zostały definicje ważniejszych pojęć stosowanych w rozporządzeniu. W § 4 zawarto odesłanie do przepisów, które wyłączają określone przypadki z możliwości otrzymania pomocy, to jest do art. 1 ust. 2-5 rozporządzenia Komisji nr 651/2014 i do art. 1 rozporządzenia Komisji nr 1407/2013.

W § 5 określono tryb udzielania pomocy publicznej i pomocy *de minimis* oraz – w przypadku pomocy dla mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw (dalej: MŚP) na finansowanie ryzyka - tryb wyboru pośredników finansowych oraz inwestorów lub podmioty zarządzające.

W § 6 określono warunek spełnienia efektu zachęty, który polega na złożeniu wniosku o udzielenie pomocy przed rozpoczęciem prac nad projektem. Aby nie różnicować warunków odnośnie projektów objętych pomocą publiczną i pomocą *de minimis*, w obu przypadkach stosuje się wymóg w zakresie efektu zachęty, z wyłączeniem dwóch kosztów objętych pomocą *de minimis*, które nie są uważane za rozpoczęcie prac nad projektem. Są to koszty uzyskania wstępnego orzeczenia rzeczownika patentowego o zdolności patentowej wynalazku lub zdolności ochronnej wzoru użytkowego oraz rezerwacji miejsca wystawienniczego na targach. Z konieczności spełnienia efektu zachęty zwolnieni są MŚP korzystający z pomocy na finansowanie ryzyka i pomocy dla przedsiębiorstw rozpoczynających działalność.

W § 7 określono generalną zasadę odnoszącą się do kosztów kwalifikowalnych, która pozwala na finansowanie wyłącznie kosztów niezbędnych do realizacji projektu, poniesionych po dniu złożenia wniosku o dofinansowanie do dnia wskazanego w umowie.

W § 8 określono regułę kumulacji pomocy publicznej i pomocy *de minimis* udzielonej z różnych źródeł w odniesieniu do tych samych kosztów kwalifikowalnych. Odniesiono się również do sytuacji, gdy pomoc nie jest udzielana na konkretne koszty kwalifikowalne. Ustalono maksymalną kwotę pomocy *de minimis* oraz wskazano, iż dopuszczalny limit

pomocy *de minimis* odnosi się do jednego przedsiębiorcy, zdefiniowanego w art. 2 ust. 2 rozporządzenia Komisji nr 1407/2013.

W § 9 zawarto odesłanie do przepisu określającego progi pomocy publicznej, po przekroczeniu których konieczne jest notyfikowanie projektu Komisji Europejskiej.

Rozdział 2 reguluje udzielanie regionalnej pomocy inwestycyjnej dla MŚP.

W § 10 wskazano, że regionalna pomoc inwestycyjna może zostać udzielona na inwestycję początkową, tj.:

- a) inwestycję w rzeczowe aktywa trwałe lub wartości niematerialne i prawne związane z założeniem nowego zakładu, zwiększeniem zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu, dywersyfikacją produkcji zakładu poprzez wprowadzenie produktów uprzednio nieprodukowanych w zakładzie lub zasadniczą zmianą dotyczącą procesu produkcyjnego istniejącego zakładu; lub
- b) nabycie aktywów należących do zakładu, który został zamknięty lub zostałby zamknięty, gdyby zakup nie nastąpił, przy czym aktywa nabywane są przez inwestora niezwiązanego ze sprzedawcą i wyklucza się samo nabycie akcji lub udziałów przedsiębiorstwa.

W § 11 projektu wskazano katalog kosztów kwalifikowalnych związanych ze wsparciem na realizację inwestycji początkowej. Jednocześnie, łączna wartość kosztów nieruchomości zabudowanych i niezabudowanych oraz na nabycie robót i materiałów budowlanych została ograniczona i nie może przekraczać 10 % kosztów kwalifikowalnych. Ograniczenie to wynika z art. 69 ust. 3 lit. b rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 1303/2013 z dnia 17 grudnia 2013 r. Ponadto, stosunkowo niewielka alokacja na instrument powoduje, że należy skoncentrować pomoc na kosztach kluczowych dla realizacji projektu tzn. na maszynach i urządzeniach niezbędnych do wdrożenia prac B+R. W ten sposób wsparcie będzie mogło zostać udzielone większej liczbie przedsiębiorców.

Maksymalną intensywność regionalnej pomocy inwestycyjnej określa się zgodnie z § 3 i § 5 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 30 czerwca 2014 r. w sprawie ustalenia mapy pomocy regionalnej na lata 2014 - 2020 (Dz. U. poz. 878), co zostało wskazane w § 12. Uwzględniono również dodatkowe warunki określone w art. 14 ust. 12 - 14 rozporządzenia Komisji nr 651/2014, które pozwalają ustalić maksymalną wielkość regionalnej pomocy

inwestycyjnej. W § 13 określono obowiązek utrzymania trwałości inwestycji przez przedsiębiorcę.

Rozdział 3 reguluje udzielanie za pośrednictwem PARP pomocy dla MŚP na finansowanie ryzyka.

W § 14 określono, którzy przedsiębiorcy są kwalifikowalni do uzyskania pomocy w ramach finansowania ryzyka. W związku z tym, że pomoc dla MŚP na finansowanie ryzyka jest udzielana przez pośredników finansowych, w § 15 określono, jaką formę może przyjąć taka pomoc na poszczególnych poziomach. § 16 dotyczy pośredników finansowych, zasad ich wyboru i warunków, jakie muszą spełniać. Ze względu na uprzywilejowanie inwestorów prywatnych przed inwestorami publicznymi, w § 17 określono preferowany asymetryczny podział zysków i ryzyka. W § 18 określono minimalną stopę kapitału prywatnego, który musi być pozyskany od inwestorów prywatnych na poziomie pośredników finansowych lub kwalifikowalnych przedsiębiorstw. W § 19 uregulowano szczególny przypadek, jakim jest udzielenie pomocy na finansowanie ryzyka w formie pożyczki. W § 20 wskazano łączną kwotę pomocy na finansowanie ryzyka, jaką może otrzymać w różnych formach jeden kwalifikowany przedsiębiorca.

Rozdział 4 reguluje udzielanie pomocy dla przedsiębiorców rozpoczynających działalność.

W § 21 określono, iż za przedsiębiorców kwalifikowalnych do uzyskania pomocy w ramach tego przeznaczenia uznaje się mikro- lub małych przedsiębiorców nienotowanych na giełdzie w okresie do pięciu lat po ich rejestracji w odpowiednim rejestrze działalności gospodarczej, które nie dokonały podziału zysków i nie zostały utworzone w wyniku połączenia. W § 22 wskazano w jakich formach i w jakich kwotach pomoc może być ww. podmiotom udzielona. Istnieje także możliwość udzielenia pomocy w kilku formach, dlatego określono również, jak w takim przypadku kwoty dozwolonej pomocy powinny być obliczane. Dodatkowo umożliwiono podwojenie dozwolonych kwot pomocy kwalifikowalnym przedsiębiorcom, którzy spełniają wymogi definicji przedsiębiorcy innowacyjnego, tj.:

- a) które za pomocą oceny dokonanej przez zewnętrznego eksperta, może wykazać, że w przewidywalnej przyszłości opracuje produkty, usługi lub procesy, które są nowe lub znacząco ulepszone w porównaniu z aktualną sytuacją w jego branży

- i które niosą ze sobą ryzyko niepowodzenia technologicznego lub przemysłowego; lub
- b) którego wydatki na działalność badawczo-rozwojową stanowią co najmniej 10 % jego całkowitych kosztów operacyjnych w co najmniej jednym roku z trzech lat poprzedzających przyznanie pomocy lub, w przypadku przedsiębiorcy rozpoczynającego działalność bez historii finansowej, w bieżącym okresie podatkowym objętym zewnętrznym audytem.

Rozdział 5 reguluje udzielanie pomocy na koszty rozpoznania.

Pomoc w ramach tego przeznaczenia skierowana jest do pośredników finansowych i inwestorów i ma na celu ułatwienie im identyfikacji przedsiębiorstw kwalifikowalnych, o których mowa w rozdziale 3 i 4. W § 23 określono koszty kwalifikowalne, do których zalicza się koszty wstępnego rozpoznania i formalnej analizy due diligence. W § 24 określono intensywność pomocy, która wynosi 50 % kosztów kwalifikowalnych projektu.

Rozdział 6 dotyczy pomocy udzielanej z przeznaczeniem na badania przemysłowe i prace rozwojowe oraz studia wykonalności. W § 25 zostały wskazane poszczególne kategorie kosztów kwalifikowanych. W § 26 określono maksymalne progi intensywności pomocy publicznej z uwzględnieniem rodzaju prowadzonych prac badawczo-rozwojowych i możliwość zwiększenia tych progów dla przedsiębiorców z sektora MŚP. Zwiększenie intensywności pomocy możliwe jest również po spełnieniu warunków w zakresie współpracy przy prowadzeniu badań lub rozpowszechniania wyników badań.

Rozdział 7 reguluje udzielanie pomocy dla MŚP na wspieranie innowacyjności.

§ 27 określa koszty kwalifikowalne, do których zalicza się koszty uzyskania, walidacji i obrony patentów i innych wartości niematerialnych i prawnych, a także koszty usług doradczych w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji. Usługi doradcze w zakresie innowacji są to usługi doradcze, pomoc i szkolenia w zakresie transferu wiedzy, nabywania i ochrony wartości niematerialnych i prawnych oraz korzystania z nich, korzystania z norm i regulacji, w których są one osadzone. Natomiast usługi wsparcia innowacji są to usługi polegające na udostępnieniu przestrzeni biurowej, banków danych, zasobów bibliotecznych, badań rynku, laboratoriów, znakowaniu, testowaniu i certyfikacji jakości w celu opracowania bardziej efektywnych produktów procesów i usług.

W § 28 wskazano intensywność pomocy, która wynosi 50 % kosztów kwalifikowalnych projektu. W przypadku usług doradczych w zakresie innowacji i usług wsparcia innowacji

intensywność ta może być podniesiona do 85% po spełnieniu warunku, o którym mowa w § 29.

Rozdział 8 reguluje udzielanie pomocy dla klastrów innowacyjnych.

W § 30 określono, że podmiotem otrzymującym pomoc jest koordynator klastra, a charakter pomocy jest operacyjny oraz, że nie może być ona udzielana przez okres dłuższy niż 10 lat. W § 31 wskazano koszty kwalifikowane i cele i działania, których mogą one dotyczyć. W § 32 wskazano intensywność pomocy, która wynosi 50 % kosztów kwalifikowalnych projektu.

Rozdział 9 reguluje udzielanie pomocy na usługi doradcze dla MŚP.

Przeznaczenie to zostało umieszczone w projekcie rozporządzenia pomocniczo. Będzie można z niego korzystać, gdy w ramach danego działania nie będzie możliwości skorzystania z usług doradczych w zakresie innowacji. W § 33 określono, że kosztami kwalifikowalnymi są koszty usług doradczych świadczonych przez doradców zewnętrznych. Usługi takie nie mogą mieć charakteru ciągłego ani okresowego, nie mogą być związane z bieżącą działalnością operacyjną przedsiębiorcy, w szczególności na doradztwo podatkowe, stałą obsługę prawną lub reklamę. § 34 ustala intensywność pomocy, która nie przekracza 50 % kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 10 reguluje udzielanie pomocy na udział MŚP w targach.

Do kosztów kwalifikowalnych, zgodnie z § 35, zalicza się koszty wynajmu, budowy i obsługi stoiska wystawowego podczas uczestnictwa przedsiębiorcy w danych targach lub danej wystawie. W § 36 wskazano intensywność pomocy w wysokości 50 % kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 11 reguluje udzielanie pomocy szkoleniowej.

W § 37 określono, jakie szkolenia nie mogą być finansowane w ramach tego przeznaczenia, oraz wskazano koszty kwalifikowalne do objęcia pomocą szkoleniową. W § 38 określono intensywność pomocy na poziomie 50% oraz wskazano warunki jej podniesienia do maksymalnego poziomu 70% kosztów kwalifikowalnych.

Rozdział 12 reguluje udzielanie pomocy *de minimis*.

W § 39 określono katalog kosztów kwalifikowalnych do objęcia pomocą *de minimis*. Co do zasady, katalog ten może być wykorzystywany w ramach wszystkich działań PO IR, a wybór poszczególnych kosztów, które ostatecznie będą finansowane w danym działaniu

zostanie wskazany w regulaminie konkursu. W § 40 ograniczono intensywność pomocy do poziomu 85 % kosztów kwalifikowalnych, jednak w ramach poszczególnych konkursów intensywność ta może być niższa, co zostanie szczegółowo ustalone w regulaminie konkursu. Zastosowanie niższej intensywności pomocy de minimis niż dopuszczalna przepisami unijnymi, wynika z kilku przeprowadzonych ewaluacji do poprzedniego Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka. W ewaluacjach pozytywnie oceniono współfinansowanie projektów przez przedsiębiorców, gdyż sprzyjało to racjonalności podejmowanych przez przedsiębiorców decyzji i wpływało na lepszą efektywność kosztową.

Rozdział 13 zawiera przepisy końcowe.

W § 41 określono termin, do kiedy można udzielać pomocy finansowej w ramach niniejszego rozporządzenia. W § 42 określono termin wejścia w życie projektowanego rozporządzenia. Proponuje się, żeby projektowane rozporządzenie weszło w życie w terminie 14 dni od dnia jego ogłoszenia.

Projektowana regulacja nie wymaga notyfikacji Komisji Europejskiej w trybie ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej, gdyż stanowi program pomocowy w ramach wyłączeń grupowych oraz program pomocy de minimis. Projekt rozporządzenia jest zgodny z obowiązującymi regulacjami Unii Europejskiej w tym zakresie.

Projekt rozporządzenia nie zawiera przepisów technicznych w rozumieniu rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 23 grudnia 2002 r. w sprawie sposobu funkcjonowania krajowego systemu notyfikacji norm i aktów prawnych (Dz. U. Nr 239, poz. 2039 oraz z 2004 r. Nr 65, poz. 597) i nie podlega notyfikacji w rozumieniu tego rozporządzenia.

Projekt rozporządzenia, zgodnie z art. 5 ustawy z dnia 7 lipca 2005 r. o działalności lobbingsowej w procesie stanowienia prawa (Dz. U. Nr 169, poz. 1414, z późn. zm.) został udostępniony w Biuletynie Informacji Publicznej Ministerstwa Infrastruktury i Rozwoju. Ponadto projekt został udostępniony na stronie Rządowego Centrum Legislacji w zakładce Rządowy Proces Legislacyjny.

Nazwa projektu Rozporządzenie Ministra Infrastruktury i Rozwoju w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 Ministerstwo wiodące i ministerstwa współpracujące Ministerstwo Infrastruktury i Rozwoju Osoba odpowiedzialna za projekt w randze Ministra, Sekretarza Stanu lub Podsekretarza Stanu Pani Iwona Wendel, Podsekretarz Stanu MIiR Kontakt do opiekuna merytorycznego projektu Edyta Kracon tel. 22/273 80 68, edyta.kracon@mir.gov.pl	Data sporządzenia 30.01.2015 Źródło: Prawo UE Nr w wykazie prac
---	---

OCENA SKUTKÓW REGULACJI

1. Jaki problem jest rozwiązywany?

Zapewnienie podstawy prawnej dla udzielania przedsiębiorcom pomocy publicznej i pomocy *de minimis* przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 (POIR), w celu pobudzenia wzrostu innowacyjności polskiej gospodarki.

2. Rekomendowane rozwiązanie, w tym planowane narzędzia interwencji, i oczekiwany efekt

Projektowane rozporządzenie, zapewniając podstawę prawną dla udzielania pomocy publicznej i pomocy *de minimis*, będzie stanowiło jeden z elementów systemu wdrażania POIR. Umożliwi ono udzielanie pomocy przez PARP w ramach następujących działań i poddziałań, które zostały jej powierzone:

2.3 Proinnowacyjne usługi dla przedsiębiorstw

- a) 2.3.1 Proinnowacyjne usługi IOB dla MŚP,
- b) 2.3.2 Bony na innowacje dla MŚP,
- c) 2.3.3 Ochrona własności przemysłowej,
- d) 2.3.5 Umiejdzynarodowienie Krajowych Klastrow Kluczowych;
- 2) 2.4 Współpraca w ramach krajowego systemu innowacji - 2.4.1 Centrum analiz i pilotaży nowych instrumentów – INNO_LAB;

3.1 Finansowanie innowacyjnej działalności MŚP z wykorzystaniem kapitału podwyższonego ryzyka

- a) 3.1.1 Inwestycje w innowacyjne start-upy - Starter,
- b) 3.1.2 Inwestycje grupowe aniołów biznesu w MŚP - Biznest,
- c) 3.1.3 Fundusz Pożyczkowy Innowacji,
- d) 3.1.5 Wsparcie MŚP w dostępie do rynku kapitałowego - 4 Stock,

3.2 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R - 3.2.1 Badania na rynek;

3.3 Wsparcie promocji oraz internacjonalizacji innowacyjnych przedsiębiorstw:

- a) 3.3.1 Polskie Mosty Technologiczne.
- b) 3.3.4 Wsparcie MŚP w promocji marek produktowych – Go to Brand.PL.

Poza dotacjami, PARP będzie wdrażała również instrumenty finansowe dla start-up'ów.

Celem głównym POIR jest wzrost innowacyjności polskiej gospodarki. Cel ten będzie się wyrażał głównie zwiększeniem

nakładów na B+R ponoszonych przez przedsiębiorstwa, w związku z czym główny wskaźnik, do realizacji którego wnosi wkład POIR, to nakłady na B+R w sektorze przedsiębiorstw (Business Expenditures on R&D - BERD). Szacowany wkład POIR w osiągnięciu docelowej wartości BERD (w 2023 r.) wynosi 15,92%. Założeniem POIR jest wsparcie realizacji całego procesu powstawania innowacji: od fazy tworzenia się pomysłu, poprzez etap prac B+R, w tym przygotowanie prototypu, aż po komercjalizację wyników prac B+R. W porównaniu do dotychczas oferowanego wsparcia w obszarze innowacyjności, w ramach POIR planuje się położenie większego nacisku na współpracę sektorów biznesu i nauki. W ramach poddziałania 2.3.2 Bony na innowacje dla MŚP finansowany będzie zakup usług jednostek badawczych dla przedsiębiorstw planujących opracowanie nowych lub ulepszonych produktów/usług. W ramach POIR prowadzone będą działania wspierające wdrożenia wyników prac B+R. Celem interwencji jest również zwiększenie dostępności rynku kapitałowego dla MSP, realizujących innowacyjne projekty. Przewiduje się m.in. inwestycje w innowacyjne strat-upy oraz podejmowanie działań stymulujących aktywność inwestorów prywatnych. Dzięki interwencji ukierunkowanej na rozwój rynku kapitałowego możliwe będzie stymulowanie ekspansji innowacyjnych firm. Istotnym czynnikiem warunkującym podejmowanie działalności B+R+I przez przedsiębiorstwa jest otoczenie biznesu. Również w tym zakresie finansowane są ze środków POIR określone działania, które skoncentrowane są na współfinansowaniu proinnowacyjnych usług świadczonych przez IOB na rzecz przedsiębiorstw.

Projektowane rozporządzenie zapewni zgodność pomocy publicznej i pomocy *de minimis* udzielanej przez PARP w ramach POIR z prawem unijnym regulującym rynek wewnętrzny UE w obszarze pomocy państwa, a tym samym umożliwi efektywne wykorzystanie środków POIR przeznaczonych na ww. cele i działania.

3. Jak problem został rozwiązany w innych krajach, w szczególności krajach członkowskich OECD/UE?

Wymóg zgodności krajowych programów pomocowych z rozporządzeniami Komisji Europejskiej w sprawie udzielania pomocy publicznej i pomocy *de minimis* jest jednolity dla wszystkich krajów członkowskich.

4. Podmioty, na które oddziałuje projekt

Grupa	Wielkość	Źródło danych	Oddziaływanie
Przedsiębiorcy	4 070 259	GUS	Zapewnienie podstawy prawnej do udzielania pomocy publicznej i pomocy <i>de minimis</i> w ramach POIR
Pośrednicy finansowi, podmioty zarządzające pośrednikami finansowymi i inwestorzy	Brak danych		Zapewnienie podstawy prawnej do otrzymywania i inwestowania środków POIR w ramach instrumentów finansowych
Krajowe Klastry Kluczowe	W trakcie ustalania		Zapewnienie podstawy prawnej do udzielania pomocy publicznej i pomocy <i>de minimis</i> w ramach POIR
Instytucje Otoczenia Biznesu	Brak danych		Zapewnienie podstawy prawnej do udzielania pomocy publicznej i pomocy <i>de minimis</i> w ramach POIR

JST																			
pozostałe jednostki (oddzielnie)																			

Źródła finansowania	<p>Zasadniczym źródłem finansowania pomocy udzielonej na podstawie projektowanego rozporządzenia będą środki z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). W niektórych sytuacjach nie da się wykluczyć finansowania pewnej części pomocy z budżetu państwa.</p> <p>Podział alokacji z EFRR na działania:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) 2.3 Proinnowacyjne usługi dla przedsiębiorstw: <ol style="list-style-type: none"> a) 2.3.1 Proinnowacyjne usługi IOB dla MŚP – 43,58 mln euro b) 2.3.2 Bony na innowacje dla MŚP – 80,67 mln euro c) 2.3.3 Ochrona własności przemysłowej – 47,62 mln euro d) 2.3.5 Umiędzynarodowienie Krajowych Kłastrów Kluczowych – 33,25 mln euro 2) 2.4 Współpraca w ramach krajowego systemu innowacji - 2.4.1 Centrum analiz i pilotaży nowych instrumentów – INNO_LAB – 100 mln euro 3) 3.1 Finansowanie innowacyjnej działalności MŚP z wykorzystaniem kapitału podwyższonego ryzyka: <ol style="list-style-type: none"> a) 3.1.1 Inwestycje w innowacyjne start -upy – Starter – 180,64 mln euro b) 3.1.2 Inwestycje grupowe aniołów biznesu w MŚP - Biznest – 58,20 mln euro c) 3.1.3 Fundusz Pożyczkowy Innowacji – 129,74 d) 3.1.5 Wsparcie MŚP w dostępie do rynku kapitałowego - 4 Stock – 6,35 mln euro 4) 3.2 Wsparcie wdrożeń wyników prac B+R - 3.2.1 Badania na rynek – 1047,89 mln euro 5) 3.3 Wsparcie promocji oraz internacjonalizacji innowacyjnych przedsiębiorstw: <ol style="list-style-type: none"> a) 3.3.1 Polskie Mosty Technologiczne – 32,28 mln euro b) 3.3.4 Wsparcie MŚP w promocji marek produktowych – Go to Brand.PL 100 mln euro
----------------------------	--

Dodatkowe informacje, w tym wskazanie źródeł danych i przyjętych do obliczeń założeń	<p>Wejście w życie rozporządzenia nie przyniesie innych skutków dla budżetu państwa niż założone w Programie Operacyjnym Inteligentny Rozwój 2014-2020.</p>
---	---

7. Wpływ na konkurencyjność gospodarki i przedsiębiorczość, w tym funkcjonowanie przedsiębiorców oraz na rodzinę, obywateli i gospodarstwa domowe

Skutki								
Czas w latach od wejścia w życie zmian		0	1	2	3	5	10	Łącznie (0-10)
W ujęciu pieniężnym (w mln zł, ceny stałe z r.)	duże przedsiębiorstwa							
	sektor mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw							
	rodzina, obywatele oraz gospodarstwa domowe							
W ujęciu niepieniężnym	duże przedsiębiorstwa							

	sektor mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw	
	rodzina, obywatele oraz gospodarstwa domowe	
Niemierzalne	(dodaj/usuń)	<p>Pomoc publiczna oraz pomoc <i>de minimis</i> udzielana przez PARP przyczyni się do podniesienia konkurencyjności przedsiębiorstw, przede wszystkim podmiotów sektora MŚP, a także – w ograniczonym zakresie – przedsiębiorstw dużych (jako członków klastrów).</p> <p>Konkurencyjność gospodarki we współczesnym świecie opiera się na wykorzystaniu potencjałów związanych z kreatywnością oraz umiejętnością współpracy, dlatego też wsparcie ze środków publicznych kierowane jest do przedsiębiorstw realizujących projekty innowacyjne, powiązane z działalnością badawczo-rozwojową i wdrożeniem jej rezultatów w gospodarce, a także przyczyniające się do poszerzenia rynków zbytu dla innowacyjnych produktów i usług.</p> <p>Powyższe cele osiągnąć są poprzez interwencję publiczną w ramach PO IR w następujących obszarach tematycznych:</p> <ul style="list-style-type: none"> - wdrożenia wyników prac badawczo-rozwojowych, - stymulowanie współpracy pomiędzy sektorem nauki i gospodarki, - dostęp przedsiębiorstw do usług instytucji otoczenia biznesu, - ochrona własności intelektualnej, - internacjonalizacja przedsiębiorstw i klastrów, - dostęp młodych, innowacyjnych przedsiębiorstw do kapitału na rozwój.
Dodatkowe informacje, w tym wskazanie źródeł danych i przyjętych do obliczeń założeń		

8. Zmiana obciążeń regulacyjnych (w tym obowiązków informacyjnych) wynikających z projektu

nie dotyczy

Wprowadzane są obciążenia poza bezwzględnie wymaganymi przez UE (szczegóły w odwróconej tabeli zgodności).

tak
 nie
 nie dotyczy

zmniejszenie liczby dokumentów
 zmniejszenie liczby procedur
 skrócenie czasu na załatwienie sprawy
 inne:

zwiększenie liczby dokumentów
 zwiększenie liczby procedur
 wydłużenie czasu na załatwienie sprawy
 inne:

Wprowadzane obciążenia są przystosowane do ich elektronizacji.

tak
 nie
 nie dotyczy

Komentarz:

Projektowane rozporządzenie nie wprowadza żadnych dodatkowych obciążeń regulacyjnych.

9. Wpływ na rynek pracy

Projektowane rozporządzenie pozytywnie wpłynie na rynek pracy.

Pomoc finansowa udzielana na inwestycje związane z wdrożeniem wyników prac B+R przyczyni się do tworzenia miejsc pracy w innowacyjnych przedsiębiorstwach, a także w podmiotach zaangażowanych w realizację procesu inwestycyjnego. Dzięki wsparciu nastąpi wzrost współpracy przedsiębiorstw z sektorem nauki, co wpłynie pozytywnie na zatrudnienie w sektorze B+R.

Finansowanie doradztwa związanego z działalnością B+R+I będzie stymulować zatrudnienie w instytucjach otoczenia biznesu świadczących tego typu usługi.

Pomoc związana z internacjonalizacją przełoży się na poszerzenie rynków zbytu dla produktów i usług oferowanych przez wsparte przedsiębiorstwa i klastry, a tym samym stymulować będzie wzrost produkcji i zatrudnienia.

Poprawa dostępu młodych, innowacyjnych przedsiębiorców do finansowania umożliwi rozwój ich działalności, a w dłuższej perspektywie przyczyni się do wzrostu zatrudnienia w tych firmach.

10. Wpływ na pozostałe obszary

środowisko naturalne

sytuacja i rozwój regionalny

inne:

demografia

mienie państwowe

informatyzacja

zdrowie

Omówienie wpływu

Rozporządzenie korzystnie wpływa na innowacyjność polskiej gospodarki poprzez wspieranie w ramach kompleksowych działań i w różnych formach (dotacje, instrumenty finansowe) przedsiębiorstw. Rozporządzenie obejmuje swym zasięgiem obszar całego kraju. Instrumenty pomocy przewidziane w rozporządzeniu pozytywnie wpłyną na wyrównywanie dysproporcji w rozwoju poszczególnych regionów przez zapewnienie równego dostępu do instrumentów wsparcia współfinansowanych ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego i budżetu państwa.

11. Planowane wykonanie przepisów aktu prawnego

Dzień wejścia w życie przepisów pozwala na rozwiązanie zidentyfikowanego problemu, tj. zapewnienie podstawy prawnej dla udzielania przedsiębiorcom pomocy publicznej i pomocy *de minimis* przez PARP w ramach POIR.

12. W jaki sposób i kiedy nastąpi ewaluacja efektów projektu oraz jakie mierniki zostaną zastosowane?

Plan ewaluacji niniejszego programu pomocowego zostanie przekazany Komisji Europejskiej w terminie 20 dni roboczych od wejścia w życie rozporządzenia. Obowiązek ewaluacji niniejszego programu pomocowego wynika z rozporządzenia Komisji nr 651/2014 i dotyczy programów, których średni roczny budżet na pomoc publiczną przekracza 150 mln EUR. Akceptacja planu przez Komisję jest warunkiem kontynuowania wdrażania programu pomocowego po półrocznym okresie oceny. Plan ewaluacji będzie zawierał co najmniej następujące elementy:

- cele programu pomocy, który będzie podlegał ewaluacji;
- pytania służące ewaluacji,
- wskaźniki rezultatów,
- przewidywaną metodykę przeprowadzania ewaluacji,
- wymogi w zakresie gromadzenia danych,
- proponowany harmonogram ewaluacji, w tym termin przedłożenia końcowego sprawozdania z ewaluacji,
- opis niezależnego podmiotu prowadzącego ewaluację lub opis kryteriów wyboru takiego podmiotu
- procedury zapewniające promocję ewaluacji.

Efekty rozporządzenia zostaną zbadane również przy pomocy ewaluacji *ex-post* w ramach POIR. Zastosowanie będą miały mierniki w postaci osiągniętych wskaźników monitoringowych.

13. Załączniki (istotne dokumenty źródłowe, badania, analizy itp.)

Nie dotyczy

